

企业客户维护用什么软件好

产品名称	企业客户维护用什么软件好
公司名称	广州光合网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区林和西横路219号1001（仅限办公用途）（注册地址）
联系电话	18588603721

产品详情

随着互联网的发展，客户的搜寻成本越来越低；与此同时，企业面对的却是产品和服务供大于求，无论是开发新客户还是维系老客户，都变得越来越困难。

为了营销更有效，回报率更高，越来越多的企业和零售商开始意识到精准营销的价值。他们希望，自己的人力、物力、财力的投入可以直接到达目标人群，大限度地减少营销过程中的浪费。

而CRM则可以帮助企业快速地发现目标客户并识别客户需求，实现精准营销。所谓精准营销，就是要把客户和产品有效地对接起来，起到大的营销效果。

企业的客户众多，而每个客户的需求点又不同，而只有找准了客户的需求点，提供精准化的服务和营销，才能促进成交率，减少不必要的资源浪费。对于企业来说，CRM的数据整理和分析可以大大减少人工统计和分析的麻烦，只要将原始数据存储在CRM的数据库，在需要时就可以即时提取并且快速进行分析，及时得到客户的需求并提供相对应的产品和服务。对于客户来说，人性化的推荐不仅不会使自己反感，反而减少了自己搜寻的成本，还有了被重视的感觉。

CRM包含客户数据分析、客户资料管理、客户管理表格、客户维护、客户资料管理系统、外贸客户管理、客户档案管理软件、客户服务管理等内容。

CRM客户管理软件我们推荐励销CRM，励销CRM智能化移动办公服务商，致力于为中小企业提供基于SaaS模式的移动销售管理云服务，将“销售”做为软件研发的极致领域，为销售型公司提升企业效率，强大生意价值。采用SaaS云服务与社会化营销、DATA大数据等领先信息化工具，邀请万家中小企业共创极致的交互体验产品。

社交推广

打造社交化SCRM系统，生成精美的H5页面，简单一步转发到朋友圈，自动收集意向客户进入线索库，实时了解当前广告的浏览量和线索量，助力销售员收集线索和营销推广。

电销云播

智能对接励销crm客户数据库，一键拨号，快速联系客户，来电时自动弹出客户对应的信息，姓名、地址、跟进详情...全程录音、随时回放，便于销售员找到销售突破点。

短信服务包

营销活动、节日促销、新品上架、客户提醒.....短信直达，即充即用。

业绩提成

多种销售业绩算法，自动生成财务数据，支持阶梯式、全额、超额累进、奖金计算规则。

费用报销

销售员可在线提交报销单，关联在跟进一个客户时花费的每一笔差旅费、招待费...便于财务查询和对账，加快报销的审批速度。

励销CRM系统，以SaaS、移动社交、DT（大数据）为主导的信息技术手段，独创LIX企业运营主脑系统，建立企业销售前端与客户协同处理后端、管理主脑与中枢联合办公机制，并沿用SCRM开发社交推广、电销等获客推广手段，集成提成算法、业绩考核、销售政策等运营法则，实现 workflow、信息流、数据流全程动态展现，制定更精确的销售计划，从而提升ROI。

SaaS之家是上海国经网络科技有限公司旗下的软件服务平台。国经公司成立于2000年，是上海地区较早发展起来的网络公司。目前在广州、深圳、北京等地都设立了分公司，拥有着一支优秀而强大的专业研发团队。SaaS，软件即服务，励销是SaaS版的CRM，它避免了企业购买、构建和维护基础硬件设施和软件程序更新维护的昂贵成本，免却了软件安装实施过程中一系列专业并复杂的环节，让软件的实施使用

变得简单易掌握。而“SaaS之家”作为一个新兴的软件服务平台，基于“为用户提供能真正使用起来的产品”的经营理念，以平台产品可试用、有优惠、一站式服务的模式为广大中小企业提供优质的软件和服务。

企业客户维护、客户资料管理系统、客户资料管理、外贸客户管理、客户管理表格、客户档案管理软件、客户数据分析、客户服务管理等运用一个软件就可以全方位的解决企业日常管理的问题。