

励销CRM解决企业销售管理的难题

产品名称	励销CRM解决企业销售管理的难题
公司名称	广州光合网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区林和西横路219号1001（仅限办公用途）（注册地址）
联系电话	18588603721

产品详情

CRM系统是以客户管理为中心，致力于帮助企业提升销售业绩和执行力的工具，它主要通过解决企业销售管理的难题，来帮助企业提升工作效率和销售业绩。为了与客户建立更好的客户关系，需要在业务中实施良好的CRM系统。

CRM概念引入中国已有数年，作为解决方案的客户关系管理，它集合了当今较新的信息技术，作为一个应用软件的客户关系管理CRM，凝聚了市场营销的管理理念。市场营销、销售管理、客户关怀、服务和支持构成了CRM软件的基石。

CRM不仅仅是一个软件，它是方法论、软件和IT能力综合，是商业策略。在国内，当一个企业开始关注客户关系管理时，往往也伴随着业务流程的调整，通过引入先进的营销管理理念、可借鉴的流程制度以及自动化工具，来实现企业的战略目标。

在企业实施CRM的过程中，不同的行业、不同规模的企业有不同的发展需求，其对CRM功能的要求也是不一样的。市面上较常见的CRM有：励销CRM、金蝶KIS标准版、金和、明源软件、通达软件、明源、开源CRM、蓝凌oa软件、亿客、速达5000、总管家、绍兴软件公司、用友nc、致远协创、鹏为、讯鸟软件、八百客CRM等等，而根据数据显示，励销CRM，是更通用于中小企业的CRM系统，功能简单、易操作且能够满足中小企业的需要。

为什么说励销CRM是通用版客户关系管理呢？因为励销CRM的研发是以客户为中心，做好客户管理为基础，而客户的精细化管理正是每一个企业都急需解决的问题。企业为提高核心竞争力，利用相应的管理软件来协调企业与客户之间的关系，向客户提供创新式的个性化的客户交互与服务的过程，最终目标是吸引新客户，保留老客户以及将已有的客户转为忠实客户，增加每一个客户的有效转化率。

励销CRM三大功能模块：销售管理、内部沟通、申请审批，一个软件满足企业日常的系統需求。励销CRM励销从线索转入客户、转化商业机会，进入销售漏斗，推进机会赢单，设定回款计划，把握每一步成交要点。励销CRM的重点功能如下：

- 1、为客户设定切合实际销售场景，高效转化线索成高价值客户。一切以线索转化成客户为销售的核心，管理节点突出、重点路径清晰。
- 2、强力跟进客户，打破线下销售壁垒，部门协同直击成交要点，促进客户转化销售成果，多角色协同展现销售进程、只为协助企业提升销售业绩。
- 3、全方位多渠道触达客户，销售赋能多维度打造谈单王者，从线索收集到沟通效率，从知识技能到业绩算法，强大销售好帮手。

完善的CRM管理体系能够降低运营成本。CRM可以让企业进行各种复杂的交叉的权限制定和管理，让企业无需担心人员变动，导致客户资料的流失，完善企业管理体系。另外，还可以利用CRM系统实施客户管理能够更大化的发挥员工的技能，提高员工的工作效率和生产力，也是为企业降低了运营成本，提高经济效益。

SaaS之家是上海国经网络科技有限公司旗下的软件服务平台。国经公司成立于2000年，是上海地区较早发展起来的网络公司。目前在广州、深圳、北京等地都设立了分公司，拥有了一支优秀而强大的专业研发团队。SaaS，软件即服务，励销是SaaS版的CRM，它避免了企业购买、构建和维护基础硬件设施和软件程序更新维护的昂贵成本，免却了软件安装实施过程中一系列专业并复杂的环节，让软件的实施使用变得简单易掌握。而“SaaS之家”作为一个新兴的软件服务平台，基于“为用户提供能真正使用起来的产品”的经营理念，以平台产品可试用、有优惠、一站式服务的模式为广大中小企业提供优质的软件和服务。

励销CRM在全国各大中小企业实施已有多年的经验，比起市场上的金蝶KIS标准版、金和、明源软件、通达软件、明源、开源CRM、蓝凌oa软件、亿客、速达5000、总管家、绍兴软件公司、用友nc、致远协创、鹏为、讯鸟软件、八百客CRM等软件，励销CRM更加能轻松满足企业的需求，首先是软件可以试用，励销CRM保证每个企业成功用上并且能解决企业的问题后再进行收费。价格相对于市场上较知名的品

牌相更有优势，励销CRM每个功能都能落到实处，不多余不复杂，实施起来很容易上手。