

协同管理软件之企业的管理模式

产品名称	协同管理软件之企业的管理模式
公司名称	广州光合网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区林和西横路219号1001（仅限办公用途）（注册地址）
联系电话	18588603721

产品详情

协同管理软件，通常情况下是指协同办公(OA)软件，即采用Internet/Intranet技术，以“ workflow ”为引擎、以“ 知识文档 ”为容器、以“ 信息门户 ”为窗口，使企事业单位内部人员方便快捷地共享信息，高效地协同工作；改变过去复杂、低效的手工办公方式，实现迅速、全方位的信息采集、信息处理，为企业的管理和决策提供科学的依据。

在协同OA的应用基础之上，以增强型的工作流为引擎、融合知识管理套件、并加入更广泛的日常业务工作管理包括客户资源的管理等，主要的三个方面就是要实现信息的协同、业务的协同和资源的协同，企业的各种资源，包括人、财、物、信息和流程组成了企业运作的基本要素，协同管理将这些资源整合在统一的平台上。

以报表、智能表单、自定义流程及手机审批为主线的智能化移动办公软件，已经成为第三代协同管理软件的主流，适用于中国式企业的管理，比较有代表性的如环球软件协同办公系统。

OA系统的价值在于代表了企业的管理模式，使企业内部行为约束和规范在OA系统体系下，避免人为性管理约束、让管理更加规范、无私、科学。

由于企业管理软件的版本及类型有很多，其中包括协同管理平台、协同办公软件、oa协同办公、协同OA、oa协同、办公协同、办公协同软件、移动协同、协同管理系统、协同办公、协同管理、协同办公OA、

协同办公平台、协同管理软件、协同平台等，软件选型需要根据企业自身的需求出发，小编推荐上“SaaS之家”ERP、CRM、OA软件服务的平台。“SaaS之家（www.softwareasaservice.cn）”是上海国经网络科技有限公司旗下的软件服务平台。其旗下的品牌有励销CRM、爱客CRM、库管王、跟单王、智慧仓储等管理软件。

在企业管理中，比较常用的办公系统就是CRM系统，市场上的比较受中小企业青睐的系统是励销CRM，励销CRM是一款智能化移动办公服务软件，致力于为中小企业提供基于SaaS模式的移动销售管理云服务，将“销售”做为软件研发的领域，为销售型公司提升企业效率，强大生意价值。

- 1.切合实际销售场景，高效转化线索成高价值客户；
- 2.打破线下销售壁垒，部门协同直击成交要点；
- 3.全方位多渠道触达客户，销售赋能多维度打造谈单王。

励销CRM系统，以SaaS、移动社交、DT（大数据）为主导的信息技术手段，创LIX企业运营主脑系统，建立企业销售前端与客户协同处理后端、管理主脑与中枢联合办公机制，并沿用SCRM开发社交推广、电销等获客推广手段，集成提成算法、业绩考核、销售政策等运营法则，实现 workflow、信息流、数据流全程动态展现，制定更精确的销售计划，从而提升ROI。

国经公司成立于2000年，是上海地区较早发展起来的网络公司。目前在广州、深圳、北京等地都设立了分公司，拥有着一支优秀而强大的专业研发团队。SaaS，软件即服务，它避免了企业购买、构建和维护基础硬件设施和软件程序更新维护的昂贵成本，免却了软件安装实施过程中一系列专业并复杂的环节，让软件的实施使用变得简单易掌握。

oa协同、办公协同、协同管理软件、协同平台、协同管理平台、协同办公软件、oa协同办公、协同OA、办公协同软件、移动协同、协同管理系统、协同办公、协同管理、协同办公OA、协同办公平台等软件选型上“SaaS之家”；“SaaS之家”作为一个新兴的软件服务平台，基于“为用户提供能真正使用起来的产品”的经营理念，以平台产品可试用、有优惠、一站式服务的模式为广大中小企业提供优质的软件和服务。