

企业管理培训沟通技巧训练 求求您，别再傻瓜式回应了

产品名称	企业管理培训沟通技巧训练 求求您，别再傻瓜式回应了
公司名称	苏州弼力企业管理咨询有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	苏州工业园区星州街2号297幢121室（注册地址）
联系电话	15006209108

产品详情

企业管理培训沟通技巧训练 求求您，别再傻瓜式回应了

苏州弼力 苏州企业内训 苏州企业管理培训 公司团建 企业年会

人在谈话的时候很容易做出傻瓜式的回应，导致在一些对话的场合让自己陷入不利的境地，严重的甚至影响到自己人际关系和事业前途。

比如：

你的老板对你说：“小李呀，最近工作表现很不错呀”。这种时候很多人都是傻瓜式的回应“领导您过奖了，这是我应该的”。如果你这么说，那么你的老板肯定是“恩，恩不错，好好干吧”。然后呢？你真的是好好继续的干，然后老板也不给你加工资，你真的觉得是应该的吗？

其实你心理很清楚，你要的不是老板的夸奖，而是老板的“奖金”！

所以我向告诉你的是，加工资、奖金是要求来的，不是等着老板良心发现看你可怜施舍来的。如果你不会在恰当的场所说出你的要求，要么你可能一辈子都没有出头之日，而耽误你的不是别人，正是自己在工作生活中养成的傻瓜式回应的习惯。

什么是傻瓜式回应呢？

其实很简单。就是下意识的直接回应对方，不去考虑对方的意图，也不为自己考虑。

如果你是有心人，我建议你寒暄之余直接告诉对方你想要的。拿这个例子来说，最好的做法是“谢谢您的表扬，但是我相信您一定不止会在口头表扬我的！”

如果你担心这样说会不会让老板认为我很势利？然后直接把我拉黑，抹杀掉我的前途！

那么我要告诉你职场中一个非常重要的潜规则，那就是一定让你的老板知道自内心想要的是什么？越清楚越好！

理由很简单，假如你是老板你想知道员工要什么呢？当然是知道的越清楚越好，因为当你知道员工想要什么的时候你是最容易掌控的，而如果你都不知道对方想要什么的话那就麻烦了！当然还有一种情况也是很让领导苦恼的，那就是你要的他给不了，比如您正处于佛系状态中不能自拔，佛说“无欲则刚”，您都啥都不要了老板更是无可奈何，所以他也只换了你这块油盐不进的“钢板”！

所以为了不让你的老板苦恼，麻烦你说话直接点、真诚点吧，让自己已做一个让领导放心的下属，给你的老板多一些表现自己机会----用钱砸你！

再给大家深入点举个例子，
奶奶给十岁的孩子拿去一个香甜的苹果，然后问
孩子：“喜欢吗？”请您猜猜这个孩子的回应是什么？答案一般只有两个，那就是喜欢或者是不喜欢，其实他们都不是最佳答案，因为奶奶给孩子苹果的时候真正想听的不是孩子对苹果的看法，而是对自己给他苹果这个行为的回应。

所以这个孩子最佳的答案是什么呢？

我想应该是“奶奶，您对我真好，您给的什么我都喜欢”。

孩子要是这么回答的话我敢说，这个孩子绝对是奶奶的心头肉！

说到这我要作个提炼：

当你的回应不再只是回答表面的问话，而是能说出对方想听的，那么就真的厉害了，我认为沟通高手一定是在对话中说出对方到想听的，让对方都很甘愿的为你付出的人！

总结一句，犹太人的28定律说有少部分人天生就是沟通高手，而大部分人不是，他们需要后天的不断学习和修炼，我自知是后者，希望找到更多的同学一起进步！

苏州弼力 苏州企业管理培训 苏州企业内训 公司团建