

# 新手在县城开服装店如何掌握拿货技巧?

产品名称	新手在县城开服装店如何掌握拿货技巧?
公司名称	佛山市花月秋服饰贸易有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:花月秋 型号:均码 产地:广东佛山
公司地址	佛山市顺德高科技工业园虹美工业区
联系电话	18902568626

## 产品详情

新手在县城开服装店如何掌握拿货技巧?拿货技巧有哪些?对于很多刚进入服装行业的创业者来说,在开服装店的过程中还有很多不清楚的问题。其实开服装店是有技巧的,开服装店不只是一定要重视选址环境,更重要的是要注重进货的环节,毕竟对于服装店来说货源的质量才是生存之道。下面随小编了解开服装店的拿货技巧。

### 掌握市场行情

首先,开服装店进货一定掌握当地市场行情。比如出现了哪些新品种,还有销售趋势如何、社会存量多少。除此之外,还需要了解价格涨势如何、购买力状况如何。

### 学会编制拿货计划

开服装店进货还要学会编制拿货计划,当然这个计划在进货过程中也可应变修改。

### 学会货比货

开服装店进货之前,首先到市场上转一转,比较一下各个市场和批发商的价格。因为服装批发“窜货”的情况非常多,因此必须进行比较,然后再着手落实进货。

### 进货的准则

在进货的时候,还有一些准则。好看的款可以拿全码,深色可以拿中大或加大码,浅色可以拿中小码。要进什么款式,还要考虑自己顾客的喜好。

### 混批进货

开服装店进货一般都是混批。虽然数量不限，但是好看的可以多拿。一般的就拿个两三款、六七件也可以的。

### 仔细挑选

在去进货的时候，手上提个拖车会比较好一点。在选货的时候，要仔细挑选，对于不适合的款，就算价格再便宜，也不能要。

### 发货问题

一般打货的市场下面都有很多的物流公司，发往全国各地。找到有发往你处地点的物流公司，称好重量，打包发货。可选择预付或到付。

让更多的人能享受轻奢时尚女性首选品牌-花月秋女装的产品，花月秋品牌女装面向全国招商加盟，0加盟费，0库存，免费退换货，低风险高收益，加盟热线:18902568626欢迎志同道合的人一起加入花月秋品牌！