

咻电共享充电宝加盟代理

产品名称	咻电共享充电宝加盟代理
公司名称	厦门咻电科技有限公司
价格	1880.00/台
规格参数	品牌:咻电
公司地址	厦门市软件园三期诚毅北大街63号1004单元
联系电话	13225086497

产品详情

共享充电宝的市场竞争就是一场不见硝烟的战场，从同行之间的厮杀：共享充电宝品牌来x控告街x专利侵权，街x惨败判赔200万许多产品被勒令强制退出市场，到市场占领的白热化比拼，拼优惠拼政策拼回报，竞争越来越激烈竞争手段也是参差不穷。现市面上和正在筹划上市的共享充电宝品牌那么多，市场只有那么大，而且并不是人人都有充电需求，如果共享充电宝仅盯着赚充电费用，那么共享充电宝还有市场吗？或者什么样的共享充电宝才有市场？

下面小编为大家介绍市面上的主要几种易被淘汰的共享充电宝：

1.仅支持一种充电插头

大家都知道现主流手机充电头有三种：苹果、安卓、Type-C，可是有些共享充电宝仅支持一种充电头，这类共享充电宝很容易造成资源浪费，客户有充电需求却无相符合的共享充电宝，用户与代理只能干着急，最后用户对品牌的共享充电宝印象慢慢变差，在有相同产品的情况下选择其他品牌。这对代理来说也是一种损失，假设有充电需求的客户为3人，能使用该品牌的人数只能是1人，收益少很多。

2.仅支持微信扫码支付或并未开通支付宝信用免押金功能

这类共享充电宝以小品牌为主，没有产品与公司实力，仅支持一种支付使用方式，但是不同的用户消费习惯也有不同，许多用户爱把钱存入支付宝不爱存微信，如果用户微信没钱不能支付押金，是不是使用充电宝时先借押金？芝麻信用高的用户扫码使用充电宝时，发现自己能免押金使用，仅需支付充电费用，那用户会不会觉得此品牌的共享充电宝比较可靠？

3.归还充电宝需要再次扫码点击归还

这类充电宝大家就不需要考虑投资了，借还很麻烦，借一次扫一次，还一次再扫一次，遇上网络延迟页面一直不能跳转，本来仅需支付2元，刚好卡点支付4元，会不会觉得产品很坑？

4.归还后押金需要点击提现

我们使用完共享充电宝后最关心的是自己扣了多少钱，我的押金是否退还，如果用户不知道为什么押金没有实时退还，或者为什么点击退款没反应，一般会直接找店家，问的次数多了店家也觉得麻烦。押金不支持实时退需要点击提现，还有一种可能是公司在做资金池，一旦公司出现品牌侵权或者资金链断裂，用户的押金退还只能无限期延迟，比如之前出现的因各种问题导致公司运营困难，押金一直不退还的某共享单车。

5.没有自己的技术研发公司

没有自己的技术研发公司，意味着你所代理的共享充电宝仅支持充电这一种功能，商户、用户粘性不大，久而久之没有产品优势，市场竞争性不大，只能靠“铺货量”与“下放优惠”取胜，铺货门槛高了，你觉得这品牌还能做下去吗？

6.是否真的拥有完善的售后服务体系

如果你想代理共享充电宝不知道公司实力又嫌麻烦不想直接去公司，直接和销售开通视频，看一下公司规模还有技术研发、客服、售后培训、运营推广，眼见为实耳听为虚，有保障的产品与公司才能真正的为你创业之路保驾护航。

小编个人认为，做共享充电宝就需要将眼光放长远，如果共享充电宝只有充电功能，那么终究会被市场所淘汰。作为投放最终端，共享充电宝就应该实现多方共赢。

比如共享充电宝之一的咻电，除提供充电服务，还下放广告自主经营权，支持自主广告投放，帮助商家引流，支持手续费0.35%的商户收款平台，帮助商家省手续费。细想一下这些都是免费给到商家的，如果你是商家会不会选择它？

作为用户，如果有共享充电宝，不限手机型号、使用方便、支持免押金、支持微信支付宝扫码使用、支持押金自动退还至原账户，不用担心资金问题、支持看广告得优惠、还有专业售后解决售后烦恼，你会不会心动？

作为投资方，如果该共享充电宝品牌有自己的技术研发公司、专业客服团队、专业招商团队、专业培训团队、专业运营推广团队，除赚充电费和设备差价还能赚广告投放费、商户收款万9分润，你会不会加入？

做共享充电宝就是应该打破常规，细心、真诚的对待这份事业，小编也希望共享充电宝的功能越来越多，真正达到“借人所急，投人所赚”，让商家、个人、投资者真实的体会共享充电宝带来的便捷与财富。