

壹早壹碗豆腐脑/一早一碗/加盟电话，项目介绍，加盟费用详情

产品名称	壹早壹碗豆腐脑/一早一碗/加盟电话，项目介绍，加盟费用详情
公司名称	河北壹早壹碗餐饮管理有限公司
价格	1101.00/个
规格参数	壹早壹碗豆腐脑:国民早餐加盟 早餐加盟创业:壹早壹碗豆腐脑
公司地址	河北省石家庄市长安区胜利北大街与翠屏东路交叉口东行100米路北青少年现代农业体验中心二楼（注册地址）
联系电话	15612122288

产品详情

加盟创业咨询//张总监：15612122288

餐饮创业网址：<http://www.yizaoyiwan.cn/>

公司咨询热线：400-0017285

壹早壹碗餐饮管理公司简介

【中国早餐加盟连锁品牌，中式快餐连锁加盟！】

河北壹早壹碗餐饮管理有限公司专注于传统中式快餐经营，是一家拥有产品研发、选址、营销企划、门店运营、中央厨房管理和连锁加盟等功能为一体的专业餐饮管理公司。总部位于河北省石家庄市（2017年成立北京分公司、辽宁分公司，2018年成立吉林分公司），壹早壹碗豆腐脑为公司旗下主力连锁餐饮品牌。

壹早壹碗坚持用真材实料，始终坚持用因的东北原产地大豆作为原料，延续传统工艺和当代科学技术不断完善产品结构。创新研制了豆腐脑小碗独立蒸制工艺，安全、卫生，成功避免了食材的交叉，保证原汁原味。公司不断引入现代化的企业经营管理模式，建立了完善的连锁加盟体系和管理服务团队。

。

加盟创业咨询//张总监：15612122288

餐饮创业网址：<http://www.yizaoyiwan.cn/>

公司咨询热线：400-0017285

壹早壹碗豆腐脑加盟优势【加盟壹早壹碗，做较有实力的餐馆老板！】

（一）低投入，高产出：

50-120平米即可开店，投资金额不高，前所未有的商机，赚取可观的盈利收入。

（二）即学即会，标准操作：

很短时间即可掌握操作技术，标准化程度高，不担心口味产生变化，不需依赖厨师。

（三）指导选址，统一装店方案：

建立选址标准，协助选址，提供统一装修设计建议，彰显品牌优势。

（四）统一料包，口味如一：

总部统一配送调味料包及食材原料，确保各门店口味稳定。

（五）信息反馈，修正经营：

已建立的直营与加盟店经营信息平台。确保信息快速反应，为经营者把握经营策略，降低风险。

（六）持续指导，完善管理：

精简整合优化的经营方式交付经营者，无需专业知识，上手速度快

壹早壹碗-经营优势操作省心，项目商业设计很大程度上超越了传统项目的复杂的操作流程，整

个制作过程简单而保证了出品的稳定性，大大节省了开店店主的操作难度。独创“N+1”配送模式，压缩了人工成本，节约了门店经营成本，提升了利润空间。壹早壹碗-品牌优势模式定位：6+1模式；市场选址定位：以石家庄为样板市场逐渐扩张；人群定位：大众消费，居民社区和上班族；产品定位：以豆腐脑为入口的简餐；价格定位：经济实惠，早餐6-10元午晚餐：10-15元；环境定位：呈现品质感、精致感壹早壹碗-研发优势“继承传统，再创新味。数名几十年经验五星级大厨，组成专业研发团队，精益求精潜心研发，为壹早壹碗产品升级研发新品。我们深知，产品是支撑一个店面发展的一条腿，产品好坏直接影响店面的成效。品牌的成熟，技术力量必须先行！

壹早壹碗-产品优势

“碗蒸的才完整，一碗就一块，就爱这一碗碗的小圆满；卤有新意，多种口味全新登场，老传统新味道，满足喜欢尝鲜的你；小料完备，集齐酸甜辣咸香鲜只为你所有的小偏好；拒绝明矾，也能酥香可口，就要这一点点小健康。品质、诚信服务、低碳简洁、追求卓越、的价值观体现了“小讲究”这一品牌推崇的精神理念，壹早壹碗倡导的是一种选择，选择一种生活态度、一种生活方式。壹早壹碗豆腐脑也有小讲究！品牌核心价值观品质：把产品和质量作为我们的生命线，不断创新产品，坚守质量标准；诚信服务：承诺一致，直到让客户满意为止；低碳简洁：不断优化，节约资源，化繁为简，减少对环境的污染；追求卓越：对价值和美的不懈追求。加盟方式总部采用特许加盟的模式，指导加盟商开店并辅导日常经营业务。加盟业主自筹全部开业费用及日常运营成本。加盟业主按照总部商业模式、经营规则来主导日常经营管理，总部定期给予指导、监督和改善意见。总部提供装修设计、人员培训等方面的支援，并协助加盟店开业筹备。

加盟店接受总部的统一促销活动以及定期督导。

加盟流程

加盟创业咨询//张总监：15612122288

餐饮创业网址：<http://www.yizaoyiwan.cn/>

公司咨询热线：400-0017285

通过电话、传真、来访、上网等方式了解加盟程序及详细情形，预约访问公司总部。考察运营情况，并深入了解壹早壹碗商业模式特色及企业文化申请领取并填写《加盟连锁申请表》及《加盟店商圈调查表》。洽谈提交申请人及加盟店相关资料并深入了解加盟的有关事宜，适时面谈。评估与审查总部针对店面选址予以评估（照片或资料），并视情况现场考察，评估加盟商是否符合受许人条件。正式代理签订《加盟合同》，交纳加盟费。开店准备店铺选择，装修施工，工程验收，制定开业计划并开展实施。人员培训以总部培训体系内容为依据，进行综合培训。开业营销门店开业，总部进行开业初期的经营指导。加盟要求|具有合法资格的法人或符合加盟条件的个人；|认同并愿意体现壹早壹碗经营模式和理念者；|具有强烈的创业精神和意愿，承担投资风险的能力；|认同餐饮行业的盈利回报周期，有清晰的经营意识；|能自我进行店面专职管理或设置专职驻店管理人员；|在加盟过程中愿意维护公司品牌和形象；|服从公司总部形象督导，店面选址、装修、经营服从公司要求；|遵守双方签订合约要求；

|具备一定的资金实力，有完好的财务记录和信用记录。