

广州商业保理公司代办

产品名称	广州商业保理公司代办
公司名称	深圳合泰企业咨询服务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	海南 深圳 横琴 宁波均有办公场所
联系电话	13530180825

产品详情

商业保理指的是供应商将基于其与采购商订立的货物销售/服务合同所产生的应收账款转让给保理商，由保理商为其提供应收账款融资、应收账款管理及催收、信用风险管理等综合金融服务的贸易融资工具。商业保质的本质是供货商基于商业交易，将核心企业（即采购商）的信用转为自身信用，实现应收账款融资。

在国际上，传统的商业保理是为了解决国际贸易中卖方给异国买方放账时候的信用问题而自然而然产生的。保理商解决的就是从货物监管，对账，做到为买方提供信用担保，再到为卖方做融资，解决的是上下游之间信用账务等问题。

不过保理传入我国才10余年的功夫，最早是银行在涉及。但由于银行保理相对来说更侧重于融资，同时对卖家资信情况考核严格，并需要有足够的抵押支持占用其在银行的授信额度。因此，中小商贸企业往往达不到标准，这就给了商业保理生存的空间。

从今年出台的政策来看，商业保理公司的监管机构已由商务部调整到银监局，相信通过这一轮金融整改后，商业保理行业会越来越规范，商业保质的含金量也随之上涨，需要布局商业保理公司领域的企业可以在银证会还会出台相关政策前提前布局。更多政策咨询：请添加微信13530180825

二、商业保质的盈利模式有哪些？传统保理拥有四大功能：

- 1、应收账款管理；
- 2、为卖方提供保理融资；
- 3、为买方提供信用风险担保；
- 4、向买方催收账款

目前的保理公司业务集中于两大块：其一，是银行信贷类业务和投资类业务。也就是说如果客户想扩大规模赚更多的钱，金融机构就放贷给它做债主，或者投资人投资给它做股东。还有一个就是融资。这两种方法都是通过赚取利差来赚钱。

三、银行给商业保理公司批应收单转让时，主要关注哪些？

1、定性：

- （1）管理层背景和股东背景；核心人员过去的从业经验；
- （2）风险评估机制，审批制度和贷后应收款管理，催收的技术；
- （3）客户的行业结构，准入门槛。是否只做特别熟悉的行业上下游客户。

2、定量：

- （1）应收款的构成，五级分类，逾期率，逾期回收率，终形成不良的损失率，来评价保理公司的风控水平；
- （2）短期偿债能力，主要看资产负债结构是否匹配，是否存在短贷长用导致的流动性缺口；
- （3）息差带来的利润率有多高。成本 / 收入比是多少，利润来自于纯利息收入，还是应收款管理服务收入；
- （4）资产负债率，是否过渡杠杆融资。

3、授信方案设计：

- （1）应收款回笼百分比，资金监管做的如何；
- （2）保理公司是否还要将应收款进一步转让或质押给银行，作为进一步的风险缓释；
- （3）股东是否提供额外的担保；
- （4）银行贷款是采取订单融资的模式逐笔发放，还是传统流贷模式一次性发放，或者做成资金池，随借随还；
- （5）对"卖方"