

杭州拼多多托管拼多多网店托管拼多多如何托管

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 杭州拼多多托管拼多多网店托管拼多多如何托管 |
| 公司名称 | 杭州首赞网络科技有限公司 |
| 价格 | 120.00/份 |
| 规格参数 | 品牌:首赞 服务期限:一季度 公司地点:杭州 |
| 公司地址 | 杭州经济技术开发区4号大街28号2幢405室 |
| 联系电话 | 189-66166821 15336511207 |

产品详情

[拼多多托管拼多多网店托管拼多多如何托管](#)

说起拼多多，都知道是一个低价+爆款的平台，起初只要价格低，就能成为爆款，日销成千上万单。早期第一批做拼多多的商家确实大部分都赚到钱了，也有小部分不懂规则的被拼多多平台罚款罚的几度放弃这个平台，恭喜那些坚持下来的商家。既然坚持下来了，那么就想办法把店铺做起来。

如今拼多多已经从一匹电商黑马迅速成长为拥有5亿付费用户平台，打造出海量热销数十万的爆款商品。对广大商家来说，拼多多是一个充满机遇的平台，勇于挑战，不要成为一个观望者，成功者永远都是走在前面的。今天分享一下拼多多如何托管

首先拼多多店铺运营我们会分为4个阶段，基础期，成长期，爆发期，稳定期；

基础期：

- 1.选款；根据市场上淘宝、京东包括其他平台有的、拼多多没有的，参考其他爆款产品进行选款，吸引流量。款式要求：应季 备货充足 生产周期短；价格有优势的
- 2.装修；海报设计，两款主推产品海报 引流款+利润款
- 3.主图和详情；主图吸引眼球 产品属性完整 详情体现产品优势
- 4.定价：拼团定价
- 5.测款：根据店铺选款产品 分析店铺数据和转化 最终确定1-2款主打款测图，看图片点击和转化

成长期主要是推广期

- 1.做好店铺分享 通过微信 qq空间 分享图片等渠道分享出来让更多人看到提升店铺权重
- 2.做好单品收藏和店铺收藏
- 3.店铺推广前期做好店铺成交 螺旋两波的形式 有条件可以开通付费推广来做
- 4.活动阶段：9.9特卖、限时秒杀、爱逛街这种按要求从低到高的顺序来报名

对应条件满足保障金 400评价 500评价 3000评价

爆发期主要是以客服回复跟及时发货为主，做好客情关系维护，做好买家好评跟晒图是非常重要的

稳定期就是总结经验，把之前的事情重复做，之前做的不好的要避免，之前做的好的方面着重去做，具体如下：

- 1.老客户 客服加客户联系方式 建群推送优惠券、红包 核对客户信息要客户联系方式 做粉丝维护等
- 2.通过短信营销的方式进行老客户激活 新品信息推送或者活动营销信息推送给
- 3.客户做好对老客户的定期回访跟进