

# 微商代运营公司：做好这三大环节，微商推广不再难

产品名称	微商代运营公司：做好这三大环节，微商推广不再难
公司名称	广州意鲁赛贸易有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区体育西路103号之一2601-2607房（ 部位：自编D10）（仅限办公用途）
联系电话	13763302470 18998483367

## 产品详情

微商竞争日趋激烈，在产品日渐丰富，传统企业大举进驻微商渠道的形势之下，微商营销推广的重要性和创造性也日渐突出。成功的微商营销推广，至少可以带来50%以上的业绩增长，那么，如何改变打法，创新微商营销的模式，有3个环节是基础和根本。

### 一、有一个先进的营销理念和思路

#### 1、营销理念

营销是想出来的而不是干出来的，这话听起来好像是谬论，但是从另一个角度来讲，做营销工作必须要有一个详细的方案、思路，否则你去开发市场或做工作可能会无的放矢、误打误撞，会影响战机，得不偿失。当营销遇到困难时，要保持自己的“信心、耐心、恒心”。

信心，是对自己企业和产品要有信心，如果自己对自己的企业和产品没有信心，那又怎么能从容的在客户面前去介绍你的企业和产品呢？

耐心，是指做营销工作时，尤其是微商营销时，面临的是等待、屏蔽、冷漠，此时，耐心将是你坚持下去的动力。

恒心，则是很多事情要学会坚持。任何一件事或生意都需要线性的积累，只要比别人再多坚持五分钟就有成功的机会。

2、工作思路，应该说对营销工作起到很大的作用，针对企业的发展和市场的变化要有不同的营销思路。

## 二、要有一个适应市场变化的营销机制

一个好的营销方案和管理办法可以规范和约束营销人员的成交行为。

微商作为点对点的营销传播方式，如果没有一个好的机制去调动代理的积极性，即使你的产品再好，也很难将其推向市场。

经商最大的成功秘诀就是常常在你所作的每一件事中留有余地。

如果你的产品不是强势品牌或者是别人不可替代的，一定要有的放矢，学会放弃和舍得。想把市场通吃，可能会与其他厂商之间有不正当竞争，也使你的利润空间大打折扣，而且不利于企业的长期发展。

尤其是微商，各级代理的利润空间必须在项目最初就确定好，如果没有足够的利润空间，一是难以找到代理，二是容易让代理失去积极性，最终导致出货率低。

## 三、有一个能够团结进取、善于学习的营销代理团队

一个企业的好坏，与他的营销代理团队有着很密切的关系。在营销团队的培养及培训过程中，学习改变观念，观念改变行动，行动改变命运。

特别是做营销，在市场上，如果不学习，不向你的同行学，不向你的对手学，那你肯定要被市场淘汰。还要注意在营销代理队伍的建设中，树立典型人物，树立正气让大家学习。

这样一个榜样式的人物，可以是微商代理团队长，也可以是老板本人。在微商这样一个以社交、以人为核心的电商渠道，个人形象IP的打造，将为整个团队和项目带来不一样气氛和改变，甚至影响最终的销售业绩。

<http://www.wxb020.cn>    <http://www.wxb020.com.cn>    <http://www.vxb168.net>