

2019香港春季电子展

产品名称	2019香港春季电子展
公司名称	斯瑞信息（深圳）有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区民治街道民康路秋瑞大厦七楼715室
联系电话	0755-8241 8241 18811887171

产品详情

2019香港春电展-香港春季电子展2019 展位招展热线Jack:180-2875-2486

2019香港贸发局电子展春季电子展将于4月13-16日正式开启。作为亚洲地区最权威的电子产品盛会，汇聚约3500家展商，向全球买家展示最新电子产品技术及人工智能科技，有将近158个国家及地区的买家入场参观

2019香港贸发局香港春季电子展展览日期:2019年4月13至16日
(星期六至星期二)展出地点:香港湾仔博览道1号香港会议展览中心(港湾道入口)年届:第39届

展品类别：1、春季电子展：A视听产品；C电子组件及技术；D数字影像产品；E电子配件；G个人电子产品；H家用电器；I电子游戏产品；L电子保健产品；O办公室自动化及设备；R商贸服务；S保安产品；T电讯产品；U电子制造；X汽车电子及导航系统；Y检测和认证服务；Z电子产品保护/储存设备2、资讯展 (ICT)：A网络及移动通讯产品和技术--通讯产品/移动通讯产品/互联网产品/网络产品及服务；B企业解决方案—管理应用软件/信息安全/电子商务/影像处理系统/资讯科技顾问及服务；C数码生活及多媒体-电脑周边设备（电脑笔记本工作站、打印机、扫描仪、鼠标、、CPU、主板、液晶显示器、数码相机、网络视频及光驱）、多媒体产品及应用（MP3 PM4、数据存储产品）；D电子物流及零售科技产品；E本土创意科技--语音识别/生物防伪识别/人工智能/翻译/游戏等系统；F软件外包服务G商贸服务。3、《产品杂志广告/网上

推广超值组合》：产品杂志内刊登
半版特格广告、于「贸发网」网站

www.hktdc.com登载公司资料及产品照片，为期12个月。同时将获得国际权威认证公司邓白氏认证，以及优先获得推介展会入场买家的机会，并获取买家名单。请各展商抓住额外加强推广的优惠机会，及早预订

香港电子展参展行为指南1、坚持参展期间，参展商在有限的展位空间，不应看闲书与报刊。应充分把握机会引起对方对企业与产品的注意，吸引买家与专业观众停下来，对企业与产品进行咨询，精神饱满地回答有关问题，提升他们的信心。如你在看报纸或杂志，机会也就因此会从身边流失。2、参展工作期间，展会上应杜绝随意吃喝现象。事不关已的表现会使所有潜在客户对参展企业产生极差的印象，继面影

响他们对参展商的企业文化、管理水平、员工素质、产品质量的评估，导致对企业与产品的不信任。3、关注与发现每一个潜在客户（买家与专业观众）是参展商参展的重要目标。应竭力避免怠慢潜在客户的行为，哪怕是几秒钟，显而易见，谁都不喜欢有被怠慢的感觉。如你工作正忙，不仿先与客户打个招呼或让他加入你们的交谈，如你在与参展伙伴或隔壁展位的人谈话，这时应自觉立即停止。4、参展期间，要注意打手机的方式与时间。不恰当的电话，每一分钟就会相应减少与潜在客户交流的时间，从而直接影响企业在展会上的业务目标。在展会上，即便只能找到一个好的潜在客户，也是一种成功。而不恰当打手机，往往可能会使你与客户失之交臂。5、展会上发资料，要注意合适的方法。首先宣传资料费用不菲，更何况企业不乐意将成本很高的宣传资料白白流失在人海中，怎样才能将价值不菲的信息送到真正需要的潜在客户手上呢？邮寄，便是一个较好的方法。在展会上，你可告诉潜在客户，无意让他带太多宣传品，加重他的行程负担，展会后，你会按他要求的材料寄给他，这样做参展商可以一举多得：既表明参展商的专业性；同时又可以用信跟进的方法，加深印象；也有好的理由做电话或EMAIL的系列追踪。

参展联系方式：斯瑞信息（深圳）有限公司联系：黄先生（jack）电话：0755-8241 8241传真：0755-8249 8249邮箱：jack@Seric-Expo.comQQ：87917062手机：180 2875 2486网址：WWW.Seric-Expo.COM