电子行业商机—香港春季电子展—香港电子展会

产品名称	电子行业商机—香港春季电子展—香港电子展会
公司名称	广东斯瑞国际展览广告有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区民治街道大岭社区梅龙路与中梅路交汇处光浩国际中心A座26-F
联系电话	0755-82148214 18811888180

产品详情

香港春季电子展时间：

开展时间：2019年4月13日～16日，展览4天

举办方：香港贸发局

举办地点：香港会议展览中心

展览名称：香港贸发局香港春季电子产品展览会、国际资讯科技博览(ICT）

参加香港春季电子展商机

1、获得媒体关注

像香港电子展会这种大型展会通常都会吸引媒体的关注。利用媒体进行曝光可以成为参展商的优势。大型展会一般都会邀请行业重要的媒体记者访问展台，香港电子展则会邀请电子行业的知名媒体去座采访。

2、提高竞争优势

香港电子展会为同行的竞争对手展示自身提供了机会。通过训练有素的展台职员，积极的展前和展中的促销，引人入胜的展台设计以及严谨的展台跟进，参展公司的竞争力可以变得光芒四射。而且，展会的参观者还会利用这个机会比较各参展商。因此，这是一个让参展商展示产品优异功能的公开机会。

3、有效成交

低成本接触合作客户公司并接触到合格客户，参加展会是有效的方式。根据展览调查公司的一项研究，展销会上的每一个参观者被接触到平均成本为177美元，而通过销售电话接触一个客户的平均成本为295

美元。

4、成交速度快

质量高在展销会上接触到合格客户后，后继工作量较少。展览调查公司的调查显示，展会上接触到一个合格客户后，平均只需要给对方打0.8个电话就可以做成买卖。相比之下，平时的典型业务销售方式却需要3.7个电话才能完成。根据麦克格罗希尔调查基金另一项研究，客户因参观展销会而向展商下的所有订单中，54%的单子不需要个人再跟进拜访。

5、节省时间

在展出的时间里，参展商接触到的潜在客户比销售人员三个月里能接触到的人数要多。面对面地会见潜在客户是快速建立客户关系的手段。

6、竞争分析

展览会现场提供了研究竞争形势的机会，这个机会的作用是无法估量的。在这里，有关竞争对手提供的产品、价格以及市场营销战略等方面的信息，参展商通过观察和倾听就可以了解很多。

主要展品类别:

3D 打印、视听产品、知识产权营商区、连网家居、数码影像产品、环保节能、电子配件、电子游戏产品

电子制造服务、电子组件及生产技术、电子娱乐、参展商展厅、健美产品、电子保健产品、家用电器

智能手机/平板电脑配件、汽车电子及导航系统、工业设计及品牌管理专区、办公室自动化及设备

包装及设计、个人电子产品、机械人科技和无人操控技术、保安产品、电讯产品、初创、虚拟现实

测检及认证服务、商贸服务、穿戴式电子产品

参展（展位预定）联系：

广东斯瑞国际展览广告有限公司联系人：jack（黄先生）电话 ：18028752486Email
：87917062@qq.comQ Q ：87917062电 话：0755-8214 8214-8010传 真：0755-8241 8241网址
：www.Seric-Expo.com 地址 ：深圳市龙华新区民治民康路秋瑞大厦七楼715室