

淘宝直播所谓的“干货”看多了，来点实在的！

产品名称	淘宝直播所谓的“干货”看多了，来点实在的！
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

很多人说，新主播好难做，淘宝的红利期已经过了，新主播没机会了，这些都是废话的，你真的有好好运营新主播吗？每天过来调试一下直播镜头，整理一下衣服，这个叫运营新主播？没有为什么，只有不专业的团队~态度决定了一切！

~开战吧~

第一 每天直播前了解自己要播什么。

第二 每天直播前找好3到4个话题点。

第三 每天的预告公告是有关权重比的，通过直播预告关键词，权重词获取公共流量~播什么，你就写什么关键词，不懂写请用百度。

第四 今天吸50粉就是要吸50粉，做不到看回放找原因，心态很关键，目标很重要，没有为什么，吸不了50粉，就是吸不了，一定要面对和承认

，才会有坚持的决心走下去。

第五 对于新主播来说，流量真的很珍贵。新进来的每个粉丝名字你都得叫，像对待朋友一样，真诚比套路长久，新粉参与感很重要。

第六 如果你没有点情商，没有点戏子，直播这条路就很难走下去了，情商非常重要 什么叫情商？给你三个点 ~自嗨~自黑~自爆~

第七 学会爱上你的粉丝 认真回答她们问题
参照第六条，主播一定得懂做戏，不会戏子的主播，很难起来。

第八 捉到你的土豪粉，高端粉要的是虚荣感 重视感
参与感！她们是你变现的唯一渠道 别怀疑我 亲

第九 确定你的风格定位，捉到你的铁杆粉和忠实粉，一天5个忠实粉一个月呢？很多主播抱怨在线低，你真的有好好去维护你来之不易的流量吗？先别等淘宝给你一波大流量，先把最少的堆积起来
先让自己直播变轻松~

第十 新主播不要强调自己是新主播，我进到直播间，发现你不停的说自己是新主播，我会马上走，为什么呢？不专业啊！你会看一部全是小白演的电视剧吗？看两集你就无趣了，更多的是告诉粉丝你的商品优势和本身优势

淘宝直播势头越来越热，越来越多的人想要加入淘宝直播，但是苦于找不到好的淘宝直播代开公司，鸿石传媒在业内沉淀两年时间，拥有丰富的经验，而且是先开通后收费的模式保障客户利益，淘宝直播开通不是目的，目的是教会客户如果做好淘宝直播，鸿石传媒每一个合作客户都有一个毕业班微信群，一起相互进步相互成长。 鸿石网站:网站:www.tbzb1.com