

## 淘宝直播代申请 淘宝直播号代开直播间

产品名称	淘宝直播代申请 淘宝直播号代开直播间
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

## 产品详情

作者：鸿石传媒 <http://www.vipintao.com>，专业开通淘宝直播权限及浮现权

不要太功利。上来就急吼吼的卖货。先把粉丝留下才能谈其他。不要太单纯，真把自己当媒体了，一心只做好内容。内容是为了卖货，别忘了。

直播什么?你的观众是老客，你的目的是成交。淘宝直播垂直领域、有竞争力、观众订制、有互动的内容就行了。追热点当然热闹，但没用。

要投入多大精力做淘宝直播?千万不要抱着别人有我也要有的心态匆匆上马。每一种营销形态都是一个成交机会，要珍惜。要么不做，要么做好。认真衡量自己的实力，能做就做，不能做也没什么大不了的。

淘宝直播并不简单。淘宝直播并不像网上说的有网、有手机就可以。内里的弯弯绕并不少。如何介绍产品?如何跟粉丝互动?如何挑动粉丝的参与热情?如何促成交易?如何以直播为入口搭建社群?这些都是学问。某种程度上直播是视频的变种。这方面国内的视频网站优酷很有发言权。

主播的选择是门技术活儿。第一选择是店主，但时间、才华是大问题;第二选择是签约职业直播，但成本、稳定性是大问题。这其间的取舍需要商家自己斟酌。

要不要请明星做淘宝直播?明星做淘宝直播不是常态，对商家本身的内容运营并不起决定性作用。可以作为噱头打知名度，但明星引来的粉丝都是流水粉，只关明星本身，对商家并不关心，不要抱太大希望。

。

多渠道投放。直播平台那么多，多来几个，反正就是多个手机的事儿。撒网捞鱼，没准有惊喜呢!