

西安AI人工智能名片，解锁销售新技能

产品名称	西安AI人工智能名片，解锁销售新技能
公司名称	陕西邦诺网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	陕西省雁塔区雁翔路99号路汇博林第6幢1号房
联系电话	18092875125

产品详情

AI智能名片微信销售系统，“互联式四大创新营销”理念，赋能销售力量！

社交营销+大数据智能营销+SCRM营销+全员营销。人工智能名片：让销售连接微信10亿用户：人工智能名片可展示销售员的姓名，照片，职位，电话，微信，邮箱，地址等信息，也可上传自己的语音介绍，同时，也可通过视频介绍、业务展示、合作品牌等多维展示企业官网，不仅如此，企业还可通过人工智能名片展示企业售卖的主打产品。

客户雷达：智能获客，智能挖掘销售社交圈的精准客户

人工智能名片分享后，每一个打开名片客户的所有行为轨迹，系统将进行实时跟踪并通知销售，帮助销售精准找到社交圈的潜在商机，通过成交率预测挖掘出商机内的高度意向客户，帮助销售针对性营销，从而快速转化。

功能推荐（1）——行为轨迹追踪，挖掘商机

每一个打开人工智能名片客户的兴趣轨迹、联系动向、互动情况都将实时推送给销售员，帮助销售员挖掘潜在意向客户的信息和动向，如客户打开智能名片页、通过名片留言、点击复制销售员微信、查看主推产品、查看企业官网等行为都将被记录。

功能推荐（2）——用户画像，测算成交率

用户不同的行为轨迹、喜好画像以及行为频次，都会有不一样的测算结果，云推通过AI智能对客户的行为喜好、互动倾向等进行分析，并预测成交率，为销售预测出高度意向客户，提高销售转化率。

客服系统+客户管理系统：实时跟进即将转化的商机

销售与客户无需加为好友也可直接在线即时沟通，客户有意向可通过客服系统直接咨询，销售也可主动联系客户建立沟通桥梁，同时，销售可通过沟通内容丰富客户资料，记录跟进详情，并对客户打上精准标签，为后续的跟进提供支持。

功能推荐（1）——客服系统

销售与客户无需加为好友，即可通过客服系统进行沟通交流

如果客户主动咨询并授权即可获取陌生客户的手机号码。

功能推荐（2）——客户跟进记录+标签分类管理

销售在与客户沟通过程中或沟通后，可在客户管理系统完善客户信息，为客户添加标签，同时销售可以添加跟进情况，为下次跟进提供支持。

全员销售：开启全员社交流量变现

企业可以针对所有销售开通云推名片使用权限，甚至让市场部、人事部等可全员开通，让全公司社交流量变现，为企业增加新的获客宣传渠道。

企业雷达：全员销售行为效率管控，沉淀企业数据资产

企业管理者可通过云推后台查看销售数据，掌握销售情况，并通过销售的业绩排名，全面掌握销售进程及销售情况。

企业雷达：全员销售行为效率管控，沉淀企业数据资产

销售管理者可通过云推后台将离职员工的客户，一键操作转交给其他员工跟进成交。