

苏州企业管理培训《做个快乐的销售员》

| | |
|------|---------------------------|
| 产品名称 | 苏州企业管理培训《做个快乐的销售员》 |
| 公司名称 | 苏州弼力企业管理咨询有限公司 |
| 价格 | 100.00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 苏州工业园区星州街2号297幢121室（注册地址） |
| 联系电话 | 15006209108 |

产品详情

苏州企业管理培训《做个快乐的销售员》

课程目标——通过学习销售员激励课程，以实现以下转变

了解销售对企业的重要意义

掌握销售的关键成功因素

学会如何熟悉以客户为中心的销售观念

学会如何培养对行业销售信念，喜欢销售，爱上销售

学会如何掌握销售的情绪状态的控制，及如何达到颠峰状态

学会自信心的建立，驱除销售恐惧、倦怠、借口

学会转化外部原因为自己的原因，培养乐观心态

学会如何培养积极心态，知道人生就是，困难之处显身手

学会如何培养持续的决心，解决无志之人常立志的现象

学会如何主动出击，而非等待、抱怨、指责、借口、逃避、

学会如何养成积极行动，全力以赴的销售习惯

学会如何培养自己对销售的积极认识，养成浓厚的销售兴趣和持续激情

学会掌控人生，坚守一个行业，一个目标是成长最快的人生之路

课程内容：

第一讲 危机意识、永不满足

针对问题

为什么出了点成绩，我们就沾沾自喜？

为什么我们缺乏持续努力的紧迫感？

为什么我们很容易就满足现状？

为什么我们容易在顺境中迷失方向？

分享内容

1、狼捕猎带给我们的启发

2、成功人士的危机意识

3、企业缺乏危机意识的结果

4、个人如果没有危机意识又会怎样？

5、学会建立永不满足的状态

第二讲 清晰梦想、坚持目标

针对问题

为何我们的动力不能持久？

为何我们总不知要为什么要工作？

为何我们总能找出一大堆不可能的理由？

为何我们总是不找方法，找借口？

为何有些公司不敢鼓励员工有想法？

分享内容

- 1、人类因为梦想而伟大
- 2、人生因为梦想而精彩
- 3、成功销售一定有原因，失败一定有方法。
- 4、没有不可能——只是暂时没找到方法

第三讲 专注执着、认真至上

针对问题

为什么我们总是聪明办坏事？

为什么能力很强却做不出好的业绩？

为什么我们工作年限不短却成长很慢？

为什么有时“一根筋”式的人反而取得成功？

分享内容

- 1、管理大师的忠告
- 2、专注的力量
- 3、成功我们知道要付出什么，还要放弃哪些事情？
- 4、为了使我更成功，必须停止哪些事情，你问自己
- 5、人生不成功80%是不专注！
- 6、舍才可聚，聚才可专、专才可优，优才可胜
- 7、选择机会越多成功越少、越不会全力以赴
- 8、成功就是简单的事情重复做。

第四讲 乐在工作、享受当下

针对问题：

为什么工作一段时间容易有职业倦怠感？

为什么我们工作不再充满激情？

为什么我们无法具备创新性思维？

为什么我们每天的工作很容易感觉到很累？

为何我们上班就像坐牢，痛苦！

为何，我们谈到自己的产品，自己的公司时自信不足，如何让我们逐步的喜欢销售，逐步的喜欢自己的一切，喜欢自己产品，喜欢自己的公司喜欢自己的行业！

分享内容

- 1、人类行动力的来源：追求快乐、逃离痛苦
- 2、如何在枯燥的工作中寻找乐趣？
- 3、爱上工作才能创造职场奇迹
- 4、成功的秘诀在于做自己喜欢做的事情、把它做到最好。
- 5、选你所爱的爱你所选的！干一行，爱一行！
- 6、你要看到你工作的价值机会意义
- 7、只有深爱着公司和产品你才能做好
- 8、兴趣是动力的源泉

苏州弼力企业管理培训《做个快乐的销售员》