

# 盘点网红娃娃机店的市场需求和开店成本

产品名称	盘点网红娃娃机店的市场需求和开店成本
公司名称	广州鸿利动漫科技有限公司
价格	2500.00/台
规格参数	品牌:展鸿图动漫 类型:娃娃机开店成本 产地:广州
公司地址	广州市番禺区东环街市新路268号
联系电话	020-31106549 18028087227

## 产品详情

### 盘点网红娃娃机店的市场需求和开店成本

近几年，随着居民生活水平的提高，人们除了日常衣食住行的需求在提高，对精神层面的需求也在日益增加，并且越来越看重。另一方面，生活水平的提高，也有很多人面临的压力越来越大，很多时候生活中不如意，出门旅行放松心情开销不低，吃吃喝喝发泄又容易长胖。于是，网红娃娃机店衍生了出来。

其实网红娃娃机店，最初是在日本风靡起来的，日本有全世界最大的娃娃机店，并且随着日本经济下行，人民压力增大，其他消费都低迷不堪的时候，日本的娃娃机店却生意爆棚。据说这家最大的娃娃机店，有超过300台娃娃机，足以满足众多少女的心。还有秋叶原搬来的【娃娃机专门店】，里面也是超50台娃娃机，摆在一起简直让路过的人毫无抵抗力。

当然，除了日本，在我们国内，近几年，以粉红色系为主调的娃娃机店也风靡了起来。

譬如，北京三里屯的LLJ夹机站，各种大小的娃娃机集中摆放，还有超大一面公仔墙，正版公仔扔你抓，据说，开业一个月內都是要排队进店啊.....

除了北京以外，广州、上海、连云港、汕头、武汉、深圳、哈尔滨、沈阳.....众多省会或一、二、三线城市都陆续开了很多网红娃娃机店，都是女孩子最爱的粉色调哦，除了娃娃机，还有很多可以提供拍照的网红小景点

那么我来给大家算算开这么一家网红娃娃机店的市场需求和成本。

经过小编走访一个准二线城市的2家比较出名的娃娃机店，和店主老板攀谈，目前，网红娃娃机店其实市场需求还是比较大的，特别是对于三线以上的城市。因为吸引的主要是10-40岁的女性这一群体，小女孩有大人出钱，不会省。20岁左右的大学生，对这种网红粉色系的店铺是毫无抵抗力，特别是谈朋友的，

有可以抓娃娃又可以拍照发朋友圈，支出也不大。25岁以上的职业女性，经济不是问题，属于大消费群体。娃娃机对于很多人来说，是可以接受的低消费娱乐，既可以满足抓娃娃过程带来的成就感，又有实物可以带回家。

一家网红娃娃机店主要有这几部分组成：

1、店面。（根据小编走访该大学生聚集的准一线城市，人员集中的繁华地段，40平米左右的临街店面月租金大概在5-6万，繁华地段附近的一般在2-3万，房租都是押三付三，也就是一次性交半年的。当然，人员集中，肯定进店消费人也比较多，对于网红店，很多都是路过门脸，看到特色，就进店了。建议开店的朋友，最好签约至少签2年，不然搞一年盈利的时候，被赶走就不太好了，也要搞清楚店铺租金的同比增长率。）

2、装修。（小编去问了设计师和师傅，网红店硬装其实不多，大部分是软装，装修大概是40平米左右的店铺在6-7万左右，主要是招牌、门脸、刷墙、吊顶、灯光，地面、然后娃娃机的摆放，人员进店后的动线设计，其他软装可以根据实际布拍照景点的情况自行调整。不过据碎碎念观察，目前粉红豹和Hello Kitty、火烈鸟的装饰是最流行的，再就是浴池球）

3、娃娃机。（娃娃机千万别从淘宝上找厂家，最好去广州那边直接找娃娃机厂家。一般一台高配的娃娃机大概价格是在2300-2500左右，顶配是在2600-2900左右，这个价格是对外报价，都是带手机扫码支付的。开网红店，老板是建议至少25台以上，这样才有那种集中的效果，娃娃机批发价格会更便宜。据一家网红店的店长介绍，最低的时候，一台娃娃机拿货价才1500左右。抖音网红口红机贵一点，大概在12000-14000左右。还需兑币机一台，价格3000左右。）

4、娃娃。（一台娃娃机大概需要摆放100左右的娃娃，娃娃一般找厂家批发，便宜的才划不到2块一个，平均是3-4元一个，所以一台娃娃机至少需要300-400元左右的娃娃。精品娃娃会贵一点，不过大部分店铺，精品娃娃都是用来兑换用的，譬如7-8个小娃娃兑换一个精品中等或者大娃娃。前期开店，需囤3万块左右的娃娃，因为娃娃机消费是很快的，需要时刻都有及时的补充。）

5、人工。（一家娃娃机店至少需要一个店长，当然如果你能自己抽身，那你自己就是店长，工作人员3-4名，可以及时换班，以碎碎念所在的准一线城市，现在工作人员月薪是3000左右）

6、水电开销。（据了解，娃娃机耗电不算大，所以25台机子水电每月满打满算1500元搓搓有余）

基本上算了下开店成本，40平米左右的店铺，初期开店得准备30万左右，70-80平米的店铺初期得准备40-50万左右。

经过小编走访的2家人气爆棚的网红娃娃机店，基本上周一到周五的日营业额都是5000-8000左右，周末甚至可以达到1万多，碰到节假日，更是需要全员上阵看店，忙不过来。

据2家店店长描述，平时下雨的时候，营业额都是3000左右。之所以这么火爆，除了地段好人员集中外，店铺的营销手段也是不可或缺的。2家店共同采取的手段都是充100，直接先送一个娃娃，然后娃娃机都是一币一抓，比外面那种散放的娃娃机2币一抓的要便宜。

据商家蹲点观察，一般进店的顾客，充值100，少的可以带走3-4个娃娃，多的可以带走十几个。然后小编神秘的问了问店长，店长说，一般他们就是充值100可以让带走5-6个娃娃，这样既不让大家感到难抓，打击积极性，又让进来的人又成就感。小编偷偷的问“那你们不亏本？”店长神秘一笑，100块让他们带走10个娃娃，我都不亏本。看来娃娃机店的利润着实很大啊。

以上信息都是走访所得，仅供参考哦！地方不同行情不同。欢迎联系陈经理详细交谈关于网红娃娃机店开店成本事宜。