

# 沈阳直销系统双轨直销软件 双轨制直销定制

产品名称	沈阳直销系统双轨直销软件 双轨制直销定制
公司名称	哈尔滨鼎航网络科技有限公司
价格	17000.00/套
规格参数	鼎航:直销软件 鼎航:直销系统 哈尔滨:双轨制度
公司地址	哈尔滨市道里区群力新区第七大道南侧第D9栋7层701室（注册地址）
联系电话	15304616191

## 产品详情

沈阳直销系统双轨直销软件 双轨制直销定制 鼎航网络科技有限公司位于美丽的冰城哈尔滨。公司主要经营直销结算软件，网站建设网页设计，网上商城开发，直销后台系统、直销软件制作、直销管理软件、直销管理系统、直销结算系统，直销奖金制度软件定做，鼎航直销软件公司同时制作直销系统、双轨、循环矩阵、级差、太阳线、一条线、三轨层碰点碰循环制返利、多网合一制等直销软件，.net网络版直销软件，直销系统，直销奖金计算软件、销售员工资计算软件、直销奖金结算系统，直销管理系统、直销会员系统、后台管理系统、直销报单系统、会员报单系统、直销奖金制度软件、同时推出特色自动结算功能，无需人工操作！系统运行稳健，快捷，同时能够有效的防止恶意攻击，自动锁定攻击ip，系统数据自动备份。双轨制直销软件全部版 双轨制直销系统结算软件.那么我们首先要了解什么是双轨制直销软件全部版.现在我们看到做双轨的公司已经占了70%.每个公司的产品以及情况不一样.所设计的制度也不一样的.双轨制直销软件全部版有这些内容级差.矩阵.太阳线.裂变等.还有我们常见的奖金有直推奖.见点奖.对碰奖.层碰奖.代数奖.分红奖.领导奖.市场补贴奖.互助奖等.全部都是由这些组合而成的.而公司设计制度要考虑的因数很多.即奖金制度对会员有吸引力.而且制度要人性化.还要进行运算.看起来没有什么.其实.花费的时间是很漫长的.而且制度设计出来还要让公司所有的人提出意见.在进行修改.要答到所有人认可才可以.1.会员资格: 初级会员:一次性消费600元产品 中级会员:一次性消费1800元产品 会员:一次性消费3600元产品 特级会员:一次性消费6000元产品 1:2 奖励 140 元. 初级会员每周封顶1000元 中级会员每周封顶3000元 会员每周封顶6000元 特级会员每周封顶10000元 3.代数奖: 直接推荐1名会员享受第1代碰对奖的10% 直接推荐2名会员享受第1代碰对奖的10%.第2代的6% 直接推荐3名会员以上享受第1代碰对奖的10%.第2代的16%.第3代4% 4.分红奖: 会员以上享受公司每月新增销售额3%平均分红. 6.重复消费: 会员每期收入的10%做为重复消费.2000元.给等值产品.同时享受重复消费额的点点奖励3%.紧缩15层 7.重复消费奖: 享受重复消费额的点点奖励3%.紧缩15层同上. 8.零售奖按级差处理: 普通会员:直接销售或团队业绩累计额 2000元以下.享受 20% 一星会员:直接销售或团队业绩累计额 2000-4000元.享受 24% 二星会员:直接销售或团队业绩累计额 4000-8000元.享受 28% 四星会员:直接销售或团队业绩累计额 8000-16000元.享受 32% 五星会员:直接销售或团队业绩累计额 16000-32000元.享受 36% 9.网络维护费: 公司将在会员的奖金中自动扣除60元.做为本年度会员网络维护费.

10.所得: 当月本人所有奖金累计达1600元后.扣个人所得税10% 11.店铺 服务站:一万元.8折配货.店补5%  
专卖店:三万元.7折配货.店补8% 旗舰店:五万元.6折配货.店补10% 我们鼎航软件将首先确保所有制度直  
销结算系统的质量,然后再去完备售后服务等项目,而不是把直销系统的所有质量都期待在售后服务甚至  
是售后服务之上来加以弥补。我们会以客户的角度去看问题、想问题、解决我问题,将客户的抱怨看  
成是企业改进工作、实现新发展的一个动力,从而把抱怨的客户变成满意的客户,把满意的客户变成忠  
诚的客户,把长期的客户变成终生的客户地址:哈尔滨市道里区群力群力第七大道海富御景办公大厦701  
室