

合肥淘宝开网店培训班说做准备双十一丰收

产品名称	合肥淘宝开网店培训班说做准备双十一丰收
公司名称	合肥惟米电子商务有限公司
价格	2200.00/个
规格参数	
公司地址	合肥市瑶海区站前路浙江商贸城C座19楼整层
联系电话	15209870589

产品详情

合肥淘宝开网店培训班说做准备双十一丰收

做足准备双十一丰收唯米淘宝培训沈老师分享合肥经验

说到双十一，

对于买家来说是一个狂欢购物节，终于可以给自己一个理由来买喜欢的商品了！

对于卖家来说，那是一年中多向往的销量日，不管多辛苦，那天总会觉得自己店铺确实是在真正做淘宝！

那今天我来给大家好好说说双十一我们作为卖家应该要做好哪些准备，

- 1.主推爆款要抬价了，就是要涨价！为什么？现在时间刚刚好是9月份，距离双十一还有2个月，双十一10月左右就开始招商了。双十一报名有一个条件就是报名产品价格要求是最近30天的最低价，所以我们现在涨价就是为了最近30天的价格是高价，然后10月份报名的价格就比我们高价低点，这样我们双十一不要以低价卖了，以平时正常价格来卖，这样我们就可以赚钱了！所以我们要双十一赚钱，这招你可以用了！
- 2.备足货源。根据店铺正常销量和双十一当天销量乘15倍开始备货。大家都知道，双十一货卖的多，如果没有足够的货，那就会把我们发货速度拉低很多，这样到时候售后就麻烦死了！所以要备货足够！
- 3.客服提前培训一下！因为双十一当天销量实在太高，可能很多买家问问，我们客服就不解答了，记着不管什么客户，我们都要争取转化，只有这样对我们店铺长期发展合理！
- 4.常规自动回复，自动解答系统保证正常使用，这样可以减少我们客服很多压力！
- 5.保证我们正常硬件设备没有问题，电脑，打印机等设备。

6.11月10日所有客服必须上岗，当天晚上开始就开始加班，晚上流量已经开始持续量增！

可能我觉得双十一，现在比较重要的是我们要做好一个策划方案的准备，特别是我上面说的要现在提高价格，怎么一步一步运营，让我们双十一可以赚钱！

今天关于双十一的准备就说这么多，喜欢我们的小伙子可以点击关注我们的！