

武汉360总部 武汉360推广收费标准

产品名称	武汉360总部 武汉360推广收费标准
公司名称	武汉奇好科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武汉市东湖开发区民院路以西龙安港汇城A单元18层1号
联系电话	027-65386360 15327154450

产品详情

武汉360总部 武汉360推广收费标准 武汉360开户费用 武汉360推广 近日，随着互联网的不断发展，消费者的购车决策过程也发生着变化。汽车厂商将越来越多的市场预算投入互联网营销平台，以求获取更多品牌曝光，同时收集更多销售线索。其中，由于大部分网民习惯于通过搜索引擎搜集浏览汽车信息，故而搜索引擎营销成为了众厂商的必争之地。与此同时，汽车市场的激烈竞争，也反应在了营销平台中。厂商们对品牌曝光与线索的竞争愈演愈烈，使得厂商、营销代理机构与营销平台都要不断创新思路，找到流量突破口。

与众多厂商相同，东风日产也遇到了同样的营销困境，今年第四季度，通过与武汉360推广 武汉360公司 武汉360代理 武汉360开户 武汉360推广 武汉360搜索推广 武汉360推广代理 武汉360推广电话 武汉360代理商 武汉360搜索公司 武汉360推广代理商 武汉360分公司 武汉360公司地址 武汉360推广分公司 武汉360搜索分公司 武汉360搜索开户 武汉360搜索代理 湖北360搜索推广电话 湖北360代理 湖北360推广代理 湖北360搜索推广开户 湖北360搜索推广 湖北360分公司 十堰360推广 襄樊360推广 随州360推广 荆门360推广 孝感360推广 宜昌360推广 天门360推广 鄂州360推广 黄冈360推广 黄石360推广 咸宁360推广 荆州360推广 潜江360推广 仙桃360推广的合作，东风日产采用的金字塔营销模式，帮助其一方面优化了搜索广告转化效率，同时通过360优品PMP的投放，以更多的富媒体广告样式吸引潜在用户眼球，实现了网络营销的流量突破。 流量之争数据先行非搜渠道+本地化成关键，目前，东风日产依托旗下指定官方购车平台车巴巴，与辐射全国的数百家专营店线上线下联动，形成了独特的销售闭环。本次合作伊始，360推广首先通过独有的行为链大数据对车巴巴流量来源进行了分析，发现其31.5%的平台流量来自搜索引擎，但同时亦有68.5%的流量来自于非搜索渠道。因此，对厂商而言，在不断优化搜索营销策略的同时，也要更加重视非搜索平台的营销投放，寻求更多流量突破的机会。

同时，360了解到，纵然消费者对网络日渐依赖，但这并没有减少购车用户对线下互动的需求。调查显示，60%的消费者会在购车前到访销售点两次以上，经销网点在试驾和购买的下游阶段仍然举足轻重，这表明消费者的本地化需求强烈。在搜索关键词的投放上，同样要把“本地化”作为营销决策的重要因素。 搜索深挖外部突围 金字塔营销实现流量破局，基于以上数据分析，同时综合360推广对用户购车决策流程的洞察，东风日产金字塔营销模型就此诞生。其核心思路在于：在关键词全面投放的基础上，将关键词品类进一步精细下沉到城市粒度，本地化投放导流到店。同时通过增加武汉360推广 武汉360公司 武汉360代理 武汉360开户 武汉360推广 武汉360搜索推广 武汉360推广代理 武汉360推广电话 武汉360代理商 武汉360搜索公司 武汉360推广代理商 武汉360分公司 武汉360公司地址 武汉360推广分公司 武汉360搜索分公司 武汉360搜索开户 武汉360搜索代理

湖北360搜索推广电话 湖北360代理 湖北360推广代理 湖北360搜索推广开户 湖北360搜索推广
湖北360分公司 十堰360推广 襄樊360推广 随州360推广 荆门360推广 孝感360推广 宜昌360推广 天门360推广
鄂州360推广 黄冈360推广 黄石360推广 咸宁360推广 荆州360推广 潜江360推广 仙桃360推广 优品PMP的多
渠道顶级展现资源，聚焦金牛市场，定位精准人群，抓住更多活跃于其他非搜索渠道上的潜在消费者，
进一步加强品牌影响力，提升集客。 搜索进阶第一步：全面铺设，通过关键词基础铺设，导流线上
商城车型页面，首先满足日常大量消费者的信息浏览需求。对汽车品类常规品牌词、通用词、车型词
、竞品词和配置词进行全面投放，文案以车型介绍+东风日产品牌近期主要活动为主，传播品牌和车型
优势特点。同时利用凤舞等高级创意样式加强品牌和车型的形象展现，促进转化。 搜索进阶第二
步：本地化深入，在基础关键词的基础上，通过关键词本地化投放，导流至线上商城各专营店页面，对
有专营店的城市针对性投放当地专营店信息，满足用户对线下看车信息的浏览需求，进一步促进销售线
索转化。同时，通过文案展现地域亲近性，配合当地专营店特色营销活动信息，引导消费者预约试驾，
到店参观。 搜索进阶第三步：PMP加强金牛，针对东风日产搜索份额和市场占有率均突出的广东
地区，利用优品PMP投放360导航、APP矩阵等资源，补充覆盖PC和移动端非搜索流量，通过富媒体的强
吸引力提升品牌关注度。同时，结合本地专营店大型促销活动，与武汉360推广 武汉360公司 武汉360代理
武汉360开户 武汉360推广开户 武汉360搜索推广 武汉360推广代理 武汉360推广电话 武汉360代理商
武汉360搜索公司 武汉360推广代理商 武汉360分公司 武汉360公司地址 武汉360公司电话 武汉360公司
地址 武汉360推广分公司 武汉360搜索分公司 武汉360搜索开户 武汉360搜索代理 湖北360搜索推广电话
湖北360代理 湖北360推广代理 湖北360搜索推广开户 湖北360搜索推广 湖北360分公司 十堰360推广
襄樊360推广 随州360推广 荆门360推广 孝感360推广 宜昌360推广 天门360推广 鄂州360推广 黄冈360推广
黄石360推广 咸宁360推广 荆州360推广 潜江360推广 仙桃360推广 对接，定位东风日产搜索人群+官网商城
到访人群+汽车垂直网站访问人群+汽车兴趣人群等数据信息，对目标人群进行专属精准人群包投放，以
提升集客效果。 通过金字塔投放策略，东风日产在品牌获得更多富媒体曝光的同时，使集客转化
效率也得以提升。数据显示，金字塔营销策略帮助东风日产流量获取提升超过50%，在关键词全国铺设
的基础上，关键词本地化投放帮助集客成本下降20%，PMP点击率高达3.6%！未来，金字塔策略更将成
为东风日产2018年全年的重点投放策略，继续帮助品牌实现品效双赢。
湖北武汉360搜索推广总代理-武汉奇好科技有限公司 360推广负责地区：武汉、十堰、襄樊、随州、荆门
、孝感、宜昌、天门、鄂州、黄冈、黄石、咸宁、荆州、潜江、仙桃 联系电话:027-65386360

湖北武汉360搜索推广总代理-武汉奇好科技有限公司 联系电话：027-65386360

湖北武汉360搜索推广总代理-武汉奇好科技有限公司 联系电话：027-65386360 官网：www.360-hb.com

湖北武汉360搜索推广总代理-武汉奇好科技有限公司 360推广负责地区：武汉、十堰、襄樊、随州、荆门
、孝感、宜昌、天门、鄂州、黄冈、黄石、咸宁、荆州、潜江、仙桃 联系电话:027-65386360

15327154450