

# 赋能新零售 响家整装新时代 共享整装行业红利

产品名称	赋能新零售 响家整装新时代 共享整装行业红利
公司名称	广东响家互联网整装科技有限公司
价格	1.00/平方米
规格参数	品牌:响家整装 模式:整体装修 平台优势:S2B2C
公司地址	佛山市禅城区凤凰路63号主体车间（自编1号楼）（首层116室）（住所申报）
联系电话	13924828020

## 产品详情

赋能新零售，响家整装开创装修新时代，共享整装行业红利

目前传统装修行业中存在的危机状况及行业痛点

目前装修市场超过90%的产值份额被不上规模的家装公司甚至是一些装修游击队所瓜分，但服务能力及售后品质参差不齐。传统装修存在的主要行业危机比较明显，具体如下：

- 1、地域属性强、难以规模效应
- 2、获客方式单一、门店经营难
- 3、人力成本高、拉低经营毛利
- 4、上游供应链整合能力弱、采购成本高
- 5、施工管理松散、质量难保证
- 6、消费不确定，增项设置多
- 7、售后难跟进，保障不到位

如何破局，如何让传统装修走上创新性的整装道路？

随着消费升级，新一代的年轻消费群体崛起，国家二胎政策的全面放开，居住升级需求快速提升，购房

换房频率提高。家居装修消费需求被进一步放大，硬装、软装、整装全包配套需求趋向个性化及全屋定制需求。随着生活、工作节奏的不断加快，装修业主更注重整装全包的装修服务和拎包入住服务体验。

响家整装颠覆性创新模式：S2B2C

响家整装品牌赋能加盟代理商共同服务终端装修业主的全新O2O模式。响家高效打造全新的F2C整装全线供应链体系，提供SaaS工具、技术支持给加盟代理商，使其能更好获客并提供全面服务。

响家整装品牌为加盟商代理商高效获客赋能

打造线上营销全渠道引流覆盖，线上品牌及流量导流平台包括京东商城店铺、苏宁易购店铺、响家整装官方商城、百度SEO、200个B2B网站渠道、今日头条、凤凰新闻，搜狐新闻、UC头条、网易新闻、腾讯新闻、微博、微信服务号，实现品牌全面曝光，提供在线咨询、产品及服务购买、预约量房、装修问题交流等全方位服务。

响家整装黑科技创新应用：微信智能AI名片

响家整装品牌作为家装行业首个应用腾讯小程序开发的微信智能AI名片，最新黑科技的应用更好给为加盟商代理商门店实现线上线下随时分享连接，智能名片能连接微信十亿用户群体，实现目标用户24小时不间断追踪，快速提取装修意向客户，不加微信也能自由与潜在客户实时对话，不错过每一个商机，精准营销节约成本，激活人脉及潜在客户到店迅速成交。

响家整装终极优势：平台化运作模式

- 1、构筑共享商业资源模式，行业大数据资源共享，帮助传统装修公司完成新型升级。
- 2、以总部运营中心为大脑，实现线上线下融合的新零售模式。
- 3、通过ERP系统，解决供应链的产品供给及物流配送。
- 4、实现线上全渠道流量覆盖，打通从供应链到用户的信息流。

响家整装打造全新F2C整装全线供应链

从主料辅材、家具软装，到个性家电，聚合国内外家居建材一线大牌，产品类目更加完善，加盟合作商下单即享受直供厂价，从材料源头降低采购成本，既保障材料的品质，更确保产品供应的稳定性。

响家整装品牌全面开放全国区域招商加盟

响家总部位于佛山超大型家居建材综合体佛山家博城，响家整装积极布局线下门店的覆盖，迅速拓展全国市场区域，致力打造互联网整装第一品牌，开启互联网整装新格局。响家制定了快速发展的战略目标

，佛山、增城、容桂、云浮、清远、河源、广州、梅州、温州，连云港等旗舰店已盛大开业运作，玉林、南宁、钦州、贵州、江苏等分公司门店也已陆续筹建中。

响家整装极致打造两种加盟形态

响家小店：授权范围是地级城市单一行政区、县级城市或店面方圆2公里划定区域

响家旗舰店：授权范围是地级城市单一行政区、（含县级市）或店面方圆5公里划定区域。

响家整装加盟条件及目标人群

目前经营单品类建材的建材商

目前经营较小，服务范围不全的小型装修公司

认同响家经营理念，期待跨界进入装修行业的商家。