

8Manage将开启全新SAAS CRM

产品名称	8Manage将开启全新SAAS CRM
公司名称	高亚科技（广州）有限公司
价格	.00/套
规格参数	品牌:8Manage 型号:SaaS CRM 产地:广州
公司地址	广州市天河北路689号光大银行大厦16楼E1
联系电话	020-38732292 18998324314

产品详情

刚引入SAAS的那段日子，企业为了追逐潮流，快速抢占市场，曾一度把SAAS推上风口浪尖，经过一段时间的积累与沉淀，SAAS CRM已逐渐走向理性发展，并逐步被市场所接受。[8Manage CRM](#)紧跟时代的步伐，推出SAAS CRM，不仅在功能上实现新的升级，更在系统界面、易用性等方面有了更大的突破，帮助企业解决各类客户管理难、销售流程紊乱等问题，凭借十几年的行业沉淀，以先进的技术和管理理念，助力服务企业飞上“云端”！

一、广泛的应用场景，数字化管理理念深入人心

8Manage CRM为不同规模、各个行业的企业提供管理系统应用及解决方案，涵盖管理咨询企业、金融行业、计算机服务、高科技制造业、电信等多个领域的优秀企业，通过数字化的客户管理系统升级，让企业完成在信息时代下智能化客户管理的华丽转变！

二、“三维一体”，企业全新功能大放送

1、“一维”——360度的客户信息管理

面对众多类型的客户，8Manage企业CRM提供实时客户信息库，为每个企业贴身打造唯一的生命周期文档管理，整合包括企业运营信息、业务与组织架构、财务与信用、交互与决策信息、交易历史与价值等企业信息，点击即可随时查看，实时更新。

2、“二维”——客户商机与营销管理

在8Manage企业CRM中，企业用户（如：销售人员）可全方位感受系统“三高”特点：

- 1)、“更快”发现商机：不同于过去人手整理信息，通过销售漏斗模型管理，数据分析，让员工从繁杂的客户数据中找寻潜在有力的客户；
- 2)、“更强”优先次序排列：市场的潜在客户成千上万，在系统中通过录入客户信息，根据企业筛选标准，如：企业发展规模和产品需求，来确定客户优先顺序，牢牢把控商机；
- 3)、“更高”获胜机会：清晰筛选客户流程、精准的战略型分析数据、详尽的市场数据分析，这些工具都能够帮助企业在寻找客户商机中更快达成交易。

同时，企业可根据8Manage企业CRM中客户商机情况设计个性化的企业营销活动，涵盖整个流程规划、进度推进、数据分析等，均可在一个平台完成，轻松应对营销挑战！

3、“三维”——销售团队管理

企业用户还可在系统中，体验电子化销售团队管理，把日常所需考核、目标、绩效情况形成电子化信息，更有数据汇总工具与移动端登陆，可实时传达重要信息给团队成员，实现高效的互联网扁平化管理。

4、“一体”——一体化系统集成管理

换新系统时，企业用户最担心就是与其他系统数据对接和共享的问题，以及企业未来的系统集成和兼容问题等。在8Manage系统中，基于内部模块一体化的技术设计，系统具备强大的数据整合能力，能够在未来业务需要时，进行业务模块的组合，打通数据信息壁垒，还可对接其他端口，实现联通管理和数据共享。

三、8Manage SaaS CRM——强大的技术为业务保驾护航

1、云端数据存储：8Manage CRM提供SAAS租用业务，企业系统数据可自动实现云存储。8Manage不仅提供应用层服务，更通过整合方案，提供一整套云端解决方案，解决底层IT设施问题，让用户无需担心IT运营维护，同时降低企业IT运营成本和技术风险维护等。

2、灵活拓展/定制功能：无缝对接其他系统端口，实现数据共享和对接，同时还可根据企业需要进行模块任意组合和定制化，充分尊重企业的个性化需求。

3、数据安全技术：8Manage SaaS CRM极为重视数据安全，从系统的防火墙建设、传输过程的网络加密、访问系统的身份验证和授权管理、数据储存与运输的数据加密、业务审计跟踪及数据备份与重建等，充分保障企业用户在日常交易与运营过程中的操作安全。

8Manage SAAS CRM除了给广大企业客户带来管理流程和功能的全面升级以外，还通过技术升级，展现云端数据的高效与便捷兼具的优质性能，为广大企业用户免去管理的后顾之忧！多年的行业经验累积和技术的升级，让8Manage在多个领域赢得许多企业客户的合作与称赞，未来也希望与您携手共进，在企业管理中实现“冲上云霄”的管理革新！

申请试用8Manage SaaS CRM管理系统：<http://www.8manage.cn/crm/crm.html>