

# 珠宝小程序开发 提高珠宝行业商家营业额

产品名称	珠宝小程序开发 提高珠宝行业商家营业额
公司名称	郑州怡乐商务信息咨询有限公司
价格	980.00/套
规格参数	
公司地址	郑州市金水区文博西路25号2号楼8层811号（注册地址）
联系电话	18539446278

## 产品详情

我之前已经多次说到小程序给餐饮行业带来了红利，其次是旅游小程序，那么今天我想和大家聊聊珠宝行业开发小程序会怎么样?珠宝行业是否适合开发珠宝小程序?现在我给大家看一个案例，相信看完后你们心中一定会有答案的。珠宝小程序开发详情请询V：620783116在上海市有一家名不见经传的珠宝店，主要是售卖银质首饰的，一直存在着三个问题：位置较偏僻，客户少;产品价格低，利润少;产品消费频率低，生意差。近，老板开发了一个珠宝小程序，成功解决了上面三个问题，生意改善非常明显。据这家珠宝店的老板某先生介绍：“客户少、利润低、生意差这三个问题从店铺一开始经营的时候就存在，自己也想过很多方法，不过都不太有效。之前看网上有说微信小程序主要是针对我们实体门店的，也就一直在关注，不过不知道怎么做。五月份的时候看到小程序出了一个附近门店展示的功能，希望也能够让自己出现在附近的微信用户手机里，给自己门店更多展示机会。后来在网上了解到有家公司能够帮助我们店铺做一个小程序。就去尝试了下，发现确实不错，于是抱着试一试的心态，没想到效果这么好，这个钱花的真值。”

1.针对店铺位置较偏僻，人流量少的问题某先生首先是给自己的小程序做了一个在线展示的商城小程序，支持微信用户在线直接了解所有产品，支持在线订购，支持到店提货。这样附近的小程序不仅能展示门店信息，还能展示所有商品信息，服务信息，让感兴趣的朋友能够在热情还没有消退的时候直接在线下单付款，而不会等客户热情消退。另外，客户首次在微信小程序里面注册会员时，会获得邹先生他们店免费赠送的一个转运珠，当然材质是银质的，懂行的朋友都知道，不值钱。不过对于消费者来说，却非常有效果，进入小程序的客户基本上都会注册，然后到他们店里去领取，这就直接把店铺的客流量加大了。

2.针对产品价格低，利润少的问题某先生听取了朋友的建议，增加服务项目。以前只是单纯的售卖首饰，现在增加了服务。有戴过银饰品的朋友应该知道，时间稍微长一点，由于空气的氧化，以及人体分泌的汗液，或者化妆品等影响，饰品会发灰发黄，失去金属光泽。某先生他们店里有饰品清洗服务，也一直是收费的。现在会员通过小程序，预约到店清洗，可以享受五折优惠，还有年卡服务，购买一次，一年内可以不限次数享受服务。通过会员优惠制度，鼓励用户充值，提高门店收入。

3.针对消费频率低，生意差的问题某先生采用了珠宝小程序里面的优惠券和积分等营销支持做活动。以前由于不了解客户喜好，邹先生会根据自己的理解和想法进过很多种款式的货，有些好卖，有些则不好卖，以至于不好卖的久而久之就积压成堆，不仅占地方，还占资金。通过优惠券和积分营销，将这些库存旧款通过特价或者优惠的方式放到小程序商城里面，会员可以以特价或者积分的方式以较低的价格购买这些饰品，而积分的获取都是由前期的消费积累的。通过这些刺激会员购买新品，同时还能清理库存，回笼资金

4.实时跟踪，了解客户详细数据另外，珠宝小程序可以实时统计数据，某先生自己操作一段时间也发现，可以根据后台数据，了解每款产品的浏览量，结合自己的销量，就能知道客户

们具体喜欢什么类型，什么款式的饰品了，自己进货就可以按照他们的喜好，减少积压库存的风险。某先生现在店里产品更新的速度非常快，并且每次上新前，都是把样品放到小程序商城里面，通过实时数据了解用户喜好，然后补充大家都喜欢的新款。某先生表示，没想让自己头疼了一年多的问题，用小程序就能解决。有时候真的不是自己不努力，而是没找到方法，之前自己就尝试过很多种方法都没有什么效果，由此可见凡是还得顺势而为，跟着用户习惯走，用户习惯又是随着各大科技巨头的超级产品走的，所以今后看到这些巨头们推广什么，自己做什么就对了，省得想，还头疼。专业定制开发小程序，以及小程序商城系统，小程序会员管理系统等等;不仅珠宝小程序，各行各业都可以开发定制开发小程序