

六沐智慧便利店加盟，线上线下全渠道引爆门店流量

产品名称	六沐智慧便利店加盟，线上线下全渠道引爆门店流量
公司名称	广东六沐超市管理有限公司
价格	1.00/个
规格参数	品牌:六沐智慧便利店 基本投资额:5-10万 预计回报周期:3年
公司地址	深圳市龙华区龙华街道清华社区清湖路尚美中心大厦8层801（注册地址）
联系电话	0769-22661811 13018677405

产品详情

六沐智慧便利店加盟项目描述

六沐智慧便利店简介：

广东省六沐超市管理有限公司（简称“六沐智慧便利店”）成立于2016年，是六沐集团旗下的子公司，本着“便民、实惠、增值”的宗旨，以“为客户解决一公里服务”为使命。公司拥有自主研发团队，构建新零售OMO业态，将线上与线下门店相融合，同步推出智慧零售+互联网OMO服务平台--六沐云图系统。同时结合集团的科技服务理念，走出一条与传统便利店不同之路。

六沐智慧便利店采用人工智能和?数据技术，利用自主研发六沐云图系统，强化销售渠道、开展多元化社会营销，从而达到整合供应链、降低管理、采购等成本及提升效率和销售量的良好效果，目标将智慧零售网络覆盖全国，给用户带来全新的智慧人脸识别支付便捷式购物，同时在购物之余延伸更多的增值服务。

目前，六沐智慧便利店在东莞已开设15家门店，同时在广州、深圳已分别设立市场运营中心，2018年下半年将在珠海、佛山、中山等城市布局市场运营中心，将全力以“一城一店”的发展模式布局全国，在每个城市开设一家自营品牌旗舰店，以旗舰店为标杆，并根据位置、覆盖人群等不同特征，推出“千店千面”模式，实现真正的个性化零售、差异化经营，满足用户的个性化消费需求。

企业理念：

企业愿景：建智慧零售，造中国品牌

企业宗旨：开拓智慧零售土壤，耕耘创新驱动服务

企业使命：成为中国创新智慧零售服务商

品牌口号：智慧开启新生活

发展战略：

一城一店：布局全国，在每个城市设立市场运营中心，开设一家自营品牌旗舰店。以旗舰店为标杆，大力推广加盟模式。

服务赋能：提供便捷、高效、智能场景化服务，给用户带来不同的购物体验，同时为供应商、加盟者、合伙人等提供一站式服务运营落地解决方案，实现合作共赢。

千店千面：根据每家店的位置、覆盖人群等不同特征，进行不同的主题包装，匹配不同的商品品类与组合。

智慧零售：运用互联网、物联网技术（六沐云图系统），感知消费习惯，预测消费趋势，引导生产制造，为消费者提供多样化、个性化的产品和服务。

六沐智慧便利店加盟优势：

优选地段，线上线下结合，覆盖周边1公里

店面与移动电商完美结合，24小时全渠道运营工具，提高顾客复购率。

品牌导入，扶持创业0装修成本

统一品牌形象策划，扶持加盟免装修费。

统一策划，丰富多样的活动，盈利更高效

通过线上导流，丰富社区促销活动，结合人群消费习惯，进一步锁定顾客，促进业绩爆发。

源头爆品底价供应，品牌统一设计装修

统一品牌形象设计，采购，配送，营销及管理。汇集厂家源头直供商品，降低进货成本，保质保量为商家盈利做好坚实基础。

岗前专业培训，后期全程专业指导

在确定加盟六沐品牌后，六沐会针对加盟主的店面一线员工进行专业的岗前店面实操培训，受训地点为六沐现有的旗舰店，受训时间为3到4个星期，直至受训人员完全掌握日常营运技能并可完全独立操作，从而直接解决加盟主的日常营运用人之忧，并在后期运营进行全程专业指导。

三店合一，领先的技术让财富掌控更从容

多年互联网技术沉淀，中兴+金蝶+通联支付，强强联手，让你的经营更轻松。

六沐智慧便利店加盟模式

(1) 品牌加盟

1、合作模式：在加盟主完全认同六沐集团的企业文化和经营理念下，六沐公司授予加盟主一定的自主经营权，使用公司统一形象VI，接受公司统一管理，并定期向公司缴纳一定费用且加盟主自负盈亏的合作模式。

2、投资核心优势：智慧门店，锁定客户，共享品牌红利

(2) 扶持加盟

1、合作模式：经六沐公司核选合格后，对加盟主给予一定资金支持，加盟主按合同定期回返一定金额且加盟主自负盈亏的合作模式。

2、投资核心优势：0成本开店，轻松实现创业梦

(3) 托管加盟

1、合作模式：由加盟主投资门店，并托管于六沐公司进行日常店面营运，六沐公司按照合同约定定期收取相应系统和管理费用且按合同进行年度利润分成的合作模式；

2、前三年托管期结束，甲方根据实际情况负责乙方的硬件设备和装修投入资金回本。（不足差额部分则由甲方酌情负责补贴）

3、第四年至第五年合同期结束，利润亏盈以股权比例进行分配，公司进行财务合并报表

4、投资核心优势：你开店，我运营，为加盟主解决门店运营难题，轻松创利润！