

黑龙江双轨直销软件系统APP原生态直销系统开发

产品名称	黑龙江双轨直销软件系统APP原生态直销系统开发
公司名称	哈尔滨鼎航网络科技有限公司
价格	17000.00/套
规格参数	鼎航:三级分销 鼎航:双轨制度 哈尔滨:级差制
公司地址	哈尔滨市道里区群力新区第七大道南侧第D9栋7层701室（注册地址）
联系电话	15304616191

产品详情

黑龙江双轨直销软件系统APP原生态直销系统开发鼎航网络科技有限公司位于美丽的冰城哈尔滨。公司主要经营直销结算软件，网站建设网页设计，网上商城开发，直销后台系统、直销软件制作、直销管理软件、直销管理系统、直销结算系统，直销奖金制度软件定做，鼎航直销软件公司同时制作直销系统、双轨、循环矩阵、级差、太阳线、一条线、三轨层碰点碰循环制返利、多网合一制等直销软件，.net网络版直销软件，直销系统，直销奖金计算软件、销售员工资计算软件、直销奖金结算系统，直销管理系统、直销会员系统、后台管理系统、直销报单系统、会员报单系统、直销奖金制度软件、同时推出特色自动结算功能，无需人工操作！系统运行稳健，快捷，同时能够有效的防止黑客的恶意攻击，自动锁定攻击ip，系统数据自动备份。供应双轨制直销软件，双轨直销系统，直销结算系统|直销管理软件|直销后台系统|奖金结算系统 20世纪90年代，随着慕立达、美安、优莎娜等直销公司的崛起，双轨直销制度如风卷残云般迅速占领市场，对以太阳线制度为生存核心的直销公司形成了重大的挑战。双轨直销制度摒弃了传统的“太阳线”级差制度所追求的横向业绩，减少由于过度追求个人业绩而损害下属的利益的做法。让直销不再是一个人的直销，而是一个团队的直销 双轨直销制度Binary Plan俗称两条腿走路的制度。双轨直销制度的主要内容是：每个经销商只能开发两个销售市场，以A经销商为代表的A市场和以B经销商为代表的B市场。如此发展下去，形成一个销售网络体系；如果该经销商又开发了第三市场C经销商，那么第三市场C经销商只能放在A市场体系或B市场体系中，而不允许放在自己名下；这样一来既扩大了你的薄弱市场，同时又帮助了该市场中相关联的人。双轨直销制度有几个明显的特征：1、双轨直销制度允许个人经营业绩消费积分可以无限代累计，只要你途中不放弃，达到一定程度，就可领取奖金。双轨直销制度的奖金比例虽然不高，但是不论高阶、中低阶都可以领到，这样能把市场倍增。2、双轨直销制度将经营者与消费者结合为一体，纵使你是一位消费者，也可以因为制度而受惠，即消费者也可以通过直销结算软件领到奖金，这种消费获利的新模式能激发更多人参与直销。3、双轨直销制度下，每个人都只有2条直推线，但是每个人都不止有2位朋友，秉持着互助精神，上线可以将人脉不断往下安置，间接帮助能力较弱的人。由于没有第三条线，每个人的组织都是往下扎根，成功的机会比别人大。4、双轨直销制度打破奖金按照业绩、位阶区分的模式，双轨制中的奖金比例从基层到双轨直销制度的特色在于奖金收益的多少和组织大小紧密相连，而不是和位阶有关。双轨制中无论是低阶、中阶还是高阶，赚钱机会都是平等的，没有所谓后进入就

没有机会赚钱的问题。因此，只要付出就有机会，没有因人而异，并不是先来的人就一定要先成功，后进者只要努力一样可以超越。5、双轨直销制度下，直销员的业绩压力比较低，只要维持一定的消费额，同时发展2条直推线即可。双轨制下，直销组织由走深向走宽转变，而组织的纵向发展能保证集体越来越稳定。双轨直销制度也有明显的缺陷双轨直销制度最令人不满的莫过于奖金沉淀比率太高，很多直销商辛辛苦苦地工作，却拿不到相应的奖金。这是由于左右区发展不平衡造成的。双轨直销制度的主要奖项是平衡奖，必须左右区发展平衡，直销商才能获得奖金。但在具体实践中，平衡是相对的，不平衡，绝大多数直销商的左右区发展总是处于不平衡甚至极不平衡状态，这部分直销商拿不到的奖金就沉淀在公司的奖金池里。有些直销商们无奈并自我解嘲地说：做双轨制永远有“半张美元”存在公司里。双轨制在今天的境遇，显示出它具有不可遏制的生命力。西安云英软件开发公司专业开发各种直销软件、直销后台系统|奖金结算系统等，双轨|矩阵|级差|循环|太阳线|一条线等直销软件,网站建设及优化、制度设计、国内外空间、服务器、域名注册等。

系统是：储存过程事务版的技术加.net(asp)的语言和sql的数据库秒结算的系统

每6小时自动备份数据的技术

1、会员资格：凡一次性购买公司产品380元，即可成为公司的永久性会员，并可参与公司的消费积分返利计划。

2、消费组织奖：左右区1：为1局，奖励消费积分价值人民币80元，每日封顶1000元，日薪日结。

3、推荐奖：直接推荐一人奖励80元，日薪日结。4、消费福利奖：

当团队内首次局碰数累计到250局时，公司奖励消费积分价值人民币2500元的手机一部；

当团队内首次局碰数累计到450局时，公司奖励消费积分价值人民币5000元的数码像机一部；

当团队内首次局碰数累计到650局时，公司奖励消费积分价值人民币10000元的笔记本电脑一部；

当团队内首次局碰数累计到1100局时，公司奖励消费积分价值人民币20000元。

5、创业酬资：

凡达到1300局时，可聘为公司翡翠级网络销售总监，每月发放底薪3000元，同时每月完成100局的单量；

凡达到1800局时，可聘为公司玛瑙级网络销售总监，每月发放底薪5000元，同时每月完成200局的单量；

凡达到2500局时，可聘为公司钻石级网络销售总监，每月发放底薪8000元，同时每月完成300局的单量；

凡达到5000局时，可成为公司终身董事，公司奖励价值15万元的轿车一部，同时每月参与公司全球总业绩2%的分红。

6、重复购物：凡公司会员都可六折享受公司网购产品，不记入网络。

7、网络维护费：公司将在会员的首次奖金中自动扣除50元，做为本年度会员网络维护费。

8、所得税：会员收入的3%，作为所得税。我们鼎航软件将首先确保所有制度直销结算系统的质量，然后再去完备

售后服务等项目，而不是把直销系统的所有质量都期待在售后服务甚至是售后服务之上来加以弥补。我们会以客户的角度去看问题、想问题、解决我问题，将客户的抱怨看成是企业改进工作、实现新发展的

一个动力，从而把抱怨的客户变成满意的客户，把满意的客户变成忠诚的客户，把长期的客户变成终生的

的客户地址：哈尔滨市道里区群力群力第七大道海富御景办公大厦701室