

做白酒业务一定要专心致志

产品名称	做白酒业务一定要专心致志
公司名称	安徽古家百年酒业有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	安徽省亳州市谯城区古井镇
联系电话	18805671390 18805671390

产品详情

白酒的记忆应该是自己小时候5岁到6岁的样子，那个时候爷爷在白酒厂家负责烧酒，每每回顾这些片段总会想起爷爷拿着勺子接酒喝。那原汁原味的酒香现在还能闻的到，沁人心脾。就这样每次放学回家我都要到爷爷的酒厂玩，一排排的窖池一个个酒罐还有一排排古老的建筑看着很美丽很奇妙。还有酿酒老师傅光着膀子赤着脚去烧酒。随着时间的增长烧酒的老师傅年龄越来越大，有的逐渐退休，想来我和白酒也是有缘分，对白酒有着一种莫名的喜爱，就加入了白酒烧酒队伍当中，从选择粮食到谈价格再到白酒的酿造，每一个环节我都认真学习，白酒如何蒸煮如何摊晾如何入池发酵，发酵期大约90天可以出窖池蒸馏。我们的白酒蒸馏次数在5次以上保证酒的纯净口感，不爆，比较绵柔。酿出来的白酒放在50吨的大酒罐了贮存。经过2年以上的贮存才可以罐装生产。我们安徽古家百年酒业对酒质的要求就是这么严格。没有精益求精就没有白酒质量的提升。就这样在白酒酿造车间干了5年的时间。既然做酒了我就要帮助更多的白酒代理商找到一款好酒，所以我毛遂自荐来到了白酒业务部门，从基础的白酒知识业务学起，白酒是如何酿造的，白酒的分类，白酒香型的分类，我国的八大名酒是哪八类，白酒的区域化分布，白酒的营销知识，白酒的作用和用途等等。就这样在书本知识上大量的吸收，积累白酒知识。不过这样对我的成长增速并不快，因此我提出了下市场，下市场是我的人生中最宝贵的经验和财富，市场是人才的熔炉，在市场上形形色色的人物都会遇到。记得第一次下市场开发客户是跑到了新乡下面一个县城延津县，现在还记得延津的火烧延津的客户的热情款待，这是白酒业务比较顺利的一次，有人招待和客户一起畅饮美酒一起谈规划谈理想。然后在延津市场各个街道调查市场了，了解什么白酒最畅销什么价位的合适，那个时候，口子窖是最畅销的产品。而后回到厂里给厂里总结市场状况汇报客户状况，简单的休息两天又开始了自己的第二次征程，从鹿邑到驻马店到襄阳到谷城县石花镇。这次出差开发客户受到了很多客户的嘲笑，吵骂，他们总是不搭理人，那个时候我总是自我介绍我是安徽古家百年酒业的在招白酒代理商，客户们根本不搭理赶我出去，那个时候真的是很失落，不知道该怎么办，我想如果我还继续这样下去是招不到白酒客户的是实现不了自己的愿望的，把更好的白酒推给更多的客户手中，让他们通过好酒实现自己的事业的。因此我静下心来总结自己不被人接受的原因。从这是开始我就每个星期一总结，总结自己做事情有哪些不合适的地方总结自己有没有坏毛病有没有坏习惯。就这样我总结了人生一个实用的道理，总结可以让你少走弯路让你的人生更成功。环境影响人，趁早远离那些让你堕落的坏环境。做白酒业务一定要专心致志。专业专心才可以做好白酒业务。在新的白酒发展时期下，作为安徽古家百年酒业的负责人，我们会做好安徽省重点白酒厂家，白酒团购，白酒代理的工作，认真做好自己，把更优质的白酒推给更多的客户。