

B2B网站推广应该注重关键词的运用

产品名称	B2B网站推广应该注重关键词的运用
公司名称	深圳市前海麦哲伦科技有限公司
价格	10.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室（入驻深圳市前海商务秘书有限公司）（注册地址）
联系电话	18688770006 15818546799

产品详情

我们自己有网站，为什么还要选择b2b平台进行宣传呢？

1.b2b往往会投入大量资金去做优化，做搜索引擎的宣传，而且其更新频繁，较为活跃，对搜索引擎有很大的亲和力，搜索引擎喜欢这类站，会给予较高的排名。供应商可以借助这些排名让客户发现自己。收费平台和免费平台都或多或少地具备这个功效，所以我一直在倡导大量注册免费的b2b(利用其排名的同时，还是一些比较好的外链资源)，当然如果你愿意花钱，可以做google的seo或者adwords广告，更加直接的实现这个功能。像万国机械网（wanguojixie.com）和通用五金网（tong-yong.com）都是非常不错的垂直类网站，想机械类的产品和五金工具都是可以推广的，为全球数千万网商提供海量五金信息和便捷安全的在线市场，已覆盖五金机械、五金工具等供应产品和服务。

但是b2b平台，无论收费还是免费，在百度搜索上搜索某关键词的时候，拉取的是一个列表，例如搜索机械器材，出现在百度上的链接将会是一个列表，不光你的，平台上这个关键词有关的都会出现！就如同一个广告牌，告诉大家这个市场有大量的白菜出售，但是选哪家，完全是客户自己来定，实际上，我们是在为b2b拉客户！我们熟知的云集B2B网（yunjinet.com）专业B2B电子商务平台，汇集海量供求信息，云集全球商人。遍布220个国家地区，是全球商人销售产品、拓展市场及网络推广的首选网站。

所以关键词选取很重要，如果你选择的关键词是大家都在用的，的确是搜索量很大，但是你能排在什么位置呢？一眼望去全都是收费的排名，这个搜索量根本没有实际意义，百度也是拉取了列表；多用一些长尾关键词，这些词搜索量的确是小很多，但是竞争少，直接定位到你，而且，搜的越专业，意向越大！

就现在来说，收费的b2b平台还是外贸行业入门的首选，因为这里已经聚集了一定数量的采购，只要你的作较为勤快，保证有曝光率，还是会有一定数量的询盘，这个时候如果你的价格合适，有一定的谈判功底还是能拿到若干订单的！像一百万批发采购网（100-wan.com）是为全球数千万网商提供海量商机信息和便捷安全的在线市场，已覆盖原材料、工业品、服装服饰、家居百货、小商品等行业，提供从原料、生产、加工、现货等一系列的供应产品和服务。