

# B2B平台上做好产品初期推广的技巧

产品名称	B2B平台上做好产品初期推广的技巧
公司名称	深圳市前海麦哲伦科技有限公司
价格	36.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室（入驻深圳市前海商务秘书有限公司）（注册地址）
联系电话	18688770006 15818546799

## 产品详情

企业选择B2B平台做推广比其他平台要多的多，可以说大部分企业都是在B2B平台上做推广，现在的企业不仅做宣传产品还做招商加盟，而B2B这样的一个商对商平台就非常适合企业，因此企业非常重视这一块。

但是随着各种不同模式的B2B平台频频出台，致使很多买家卖家摸不清方向，不知道该选择哪一类平台。今天就要让给所有的买家认识梳理一下。

### 一、企业的产品推广做B2B的好处

企业通过B2B做产品与网站的推广其好处还是非常多的，而且B2B这个平台是企业对企业之间的营销，可以将网站与客户紧密的结合起来，然后为客户提供各种服务，从而促进企业的业务发展，在近几年来B2B的发展势头非常迅猛而且趋于成熟。如果企业有效的利用好B2B可以将商家、客户串成一条线。我曾经通过B2B推广企业的产品和网站，经过努力获得了很不错的效果，所以笔者也推荐企业通过B2B来推广产品和网站，毕竟B2B主要就是做企业产品这块的。

### 二、企业做B2B的技巧

其实企业做B2B是有一定的技巧，很多企业站长没抓准这个技巧从而导致推广的效果很小，如果没有掌握技巧这对于企业来说无疑是一种浪费时间，所以为了更快的去通过这个平台做好推广，我认为一定要将技巧掌握熟练。我之前也是在企业负责B2B平台推广的，经验是积累了很多，今天就拿出与大家一起分享下。

### 三、企业的产品适不适合做B2B推广

现在的企业是越来越多，每家企业都有独特的产品，此时如果想通过B2B网站推广产品和网站，那么就先看一下企业产品适不适合做，什么样的产品不适合?危险的产品不适合，这是肯定的。一般食品的、建材的、家居的、装饰的都是可以的，如何辨别产品没法通过B2B推广，最简单的方法就是看看网站上的产品

分类有自己企业产品的类型吗，确定了之后就可以做推广了。

#### 四、搜集、选择、测试、确定B2B网站

很多企业SEOER都在埋怨，我们的企业想做B2B但一直没有资源，有了资源不知道哪个B2B网站对推广更好一些，在交流的时候发现很多企业站长都出现了这个问题。我认为，想要大量的B2B资源就要去网上搜集B2B类型的网站，然后将搜集到的资源逐个做分析，看看哪些网站权重高或低，把权重高的网站留下即可，在这些权重高的网站上发布信息并测试一周，看看哪些网站收录是最快的，最终就选择那个。

#### 五、找到B2B网站适合推广产品的栏目分类

当搜集完了、选择完了、测试完了、确定完了，接着就是找到适合推广企业产品的栏目分类，既然要通过B2B要推广产品和网站肯定要去找到适合企业产品的栏目，俗话说的好，找到适合自己的对象，产品也要找到对象的栏目，这样才能让目标客户和针对性的潜在客户看到企业发布的信息。比如我们要推广的产品是装饰物品，那么我选择了一百万采购批发网（100-wan.com）做推广，打开网站之后找装饰的栏目，然后发布装饰的产品信息。

#### 六、产品的标题要吸引人，内容要原创

既然找到适合推广产品的栏目分类，接下来就开始做信息推广了，在做信息推广的时候要写好标题和内容，标题要写的吸引人一些，内容要写高质量的文章。从目前的标题写法上可以看到，第一种是产品关键词堆砌，第二种是产品关键词推展长尾词写标题，笔者一般用的是第二种方法，第一种方法在站内是很合适的，但是站外就不合适了，搜索引擎一般收录第二种写法，而且标题要写的有创意。比如笔者写一款产品“某某的功效与作用、某某产品的价格”等，多去写一些长尾关键词，这样效果才会明显。在内容上笔者要说下，内容要做原创，底部可以加上企业的联系方式和网站链接，建议做产品页面的链接。

#### 七、充分利用B2B网站上的免费店铺

很多免费的B2B网站都是有免费店铺的，当然也有收费的，企业尽量选择免费的店铺，比如云集B2B网站（yunjinet.com）的店铺就是免费的，而且还可以装修店铺，此时企业就可以将店铺改编成企业网站形式，每天在上面发布新闻和产品信息，如果客户和商家看到了肯定会觉得这家企业的产品非常不错，如果是收费的话也可以考虑做，前提是企业准备投资店铺，毕竟付费的店铺功能是非常多的，所以我认为企业要充分的利用B2B网站上的店铺。

#### 八、定时要更新B2B网站内容

如果上述五点都确定并做好了，那么接下来的日子里就是每天都更新B2B网站，让企业的产品信息和网站信息都发布在B2B网站上，如果有用户通过B2B网站的店铺或者内容联系方式找到了企业，这个时候要多和他们沟通，将他们引导企业网站上，并介绍企业和产品，如果坚持做这些就会有很不错的效果。

B2B网站是主要为企业提供商务信息的平台，网站内容就是网站的命脉，不管哪种类型和哪个行业的B2B网站，其主要内容就是供求信息，内容为王时代，我们要做的不仅是选择正确的B2B平台，而且还要注重产品信息的发布质量，这样才会搜索引擎收录的口味。