

自来水管清洗机地暖清洗机

产品名称	自来水管清洗机地暖清洗机
公司名称	乐陵众泰鼎环保设备有限公司
价格	8800.00/个
规格参数	
公司地址	乐陵市阜平西路翡翠绿洲沿街
联系电话	18266160581

产品详情

品名： 众泰鼎高周波脉冲清洗机

型号： ZTD—116A

工作电压： 24V

压力： 0.6-3.8MPA

众泰鼎环保设备科技有限公司，专注于水管清洗技术研发、水管清洗设备生产的创新型企业。公司位于山东乐陵西开发区，工厂坐落于江西上饶高新区，具备独立研发和生产能力，众泰鼎水管清洗设备、水管清洗服务、清洗设备定制为众泰鼎环保设备科技旗下三大核心业务，以“诚信为本”的产品理念，“诚信、专业、敬业”的服务理念，扎根经营,赢得客户的支持与业界的认可。众泰鼎环保设备科技拥有多项水管清洗技术，能够解决各项管路清洁、净化工程，有着扎实的住宅/别墅/工厂/医院/学校/企事业单位/机关单位/星级酒店等自来水管净化、清洗服务技术和经验。

清洗步骤

第一步

管路检测，链接设备，确保施工安全和熟悉管路情况。

清洗水管的工作开始，众泰鼎环保设备技术人员先关闭总阀，使用高周波水管清洗设备对管路进行测漏。“通过清洗设备控制压力值，再进行保压测试，如果水管有破损，压力就会有变化，测漏精度达到0.08kg/cm²，也就是滴几滴水都可以观察到变化，属于行业的较高水准。

第二步

溶解柠檬酸，并注入柠檬酸杀菌消毒和软化水垢。

上述准备工作完成，众泰鼎环保设备技术人员开始溶解柠檬酸溶液，柠檬酸是一种常用的酸味剂，广泛应用于食品饮料中。柠檬酸通过冲清洗机对管道加压注入到每一条支管的水管中。进行水垢软化和杀菌消毒

第三步

使用高周波清洗仪，进行螺旋脉冲清洗

30分钟后，众泰鼎环保设备工作人员一边打开脉冲开关，一边打开水龙头，进行第一阶段的清洗，届时黄褐色的污水不断从龙头跟随脉冲排出。随着螺旋脉冲的不断冲刷，水龙头流出来的水颜色慢慢变浅了，污水中还有一些黑色沉淀物等不利于人体的物质及杂菌排出

第四步

当柠檬酸液清洗完毕，众泰鼎环保设备技术人员打开自来水管总阀，开始第二阶段清洗。“柠檬酸是易溶于水且易清洗的物质，使用清水+脉冲的方式清洗可以将管道内水垢清洗下来并通过自来水排除，清洗才会彻底”，一

清洗管径：DN15（4分管）、DN20（6分管）、DN25（1寸管）、DN32（1寸2管）、DN40（1寸半管）、DN50（2寸管）、DN65（2寸半管）、DN80（3寸管）、DN100（4寸管）

清洗管道材质：

1、塑料管：有PVC、UPVC、PPR、PPR稳态塑铝合金、铝塑管、波纹管、PE管等。

2、金属管：镀锌管、不锈钢管、不锈钢衬塑管、薄壁不锈钢管、镀锌衬塑管、铜管、铸铁管等。

产品概述

1:采用24V安全电压，确保操作人员安全使用

2:小巧轻便，操作简单易学、携带方便

3：采用全机身铝合金设计制作，内置防水层

4：设有手动、遥控装置（遥控距离200米），可自由调换操作使用

5：压力大小可供调节，用于测压、侧漏、清洗、洗。

6：周波脉冲、水槌直流、螺旋、顺逆

7：设有压力气压、电流电压、脉冲水压、脉冲间隔设置可视化面板

质保5年，非人为公司免费为其维修加盟 VX18266160581 18989403881

关于各地客户及经销商的等级划分

注：如全国各地任意客户一次性购买一台设备，若当地未有代理商则可成为当地品牌代理商。但不享受年终分红，公司可为其提供技术支持、广告宣传物料、及设备销售返利。

县级客户：零加盟费，仅需全资购买一台设备。公司提供技术支持以及宣传物料。

市级代理客户：零加盟费，需向公司全资购买5台设备。公司提供技术支持并向市级代理商提供广告宣传费用以及当地技术人员薪资待遇，拥有当地地区市级的独家代理权，可发展县级代理商。参与公司年终分红以及设备的返利销售。

省会级城市代理客户：零加盟费，需一次性购买10台设备。公司可为当地代理商派驻用于发展县、市级别客户的培训人员为其培训（注：公司承担技术人员的全部费用）。广告宣传以及物料宣传，参与公司年终分红以及设备的返利销售。

众泰鼎环保设备有限公司本着真诚合作，共创共赢的理念，诚招各级代理商以及各省、市、县级的当地个人客户加盟

你家的水管清洗过吗？

我们一起看看水管清洗行业情况

1、健康环保项目，市场厚积薄发.

自来水管道里的锈垢、水垢、污垢，以前不被人们注意和重视，但是，随着人们生活水平的提高和对健康和安全的求日益提高，自来水管清洗逐渐被公众发现、认识、并接受。随着人们认识程度的提高，市场会遂即被挖掘，

2、重复消费，掘井饮水。

自来水管道新安装后使用前，最好清洗一次，然后每年清洗一次。这样，开发一个客户，你就可以建立一个客户档案，我们重复服务，客户重复消费。掘井饮水水不断。

3、小投入，低门槛。

购买清洗设备，一次性投资几千元，耗材几乎很低，仅交通费和人工费；操作简单，无性别、年龄、文化程度高低之要求；最低一个人即可操作；不用租门面，清洗服务需要到客户家里完成，我们在家就可以办公，接受预约；开业程序简单，降低投资风险；可以兼职做业务；可以和其它如家政、安装、物业等等做配套服务。

4、清洗效果可见，易于市场推广。

清洗出来的污物，客户可以很清楚看得见，水质改善立竿见影，客户掏钱买到看得见的效果，也易于推广。

5、操作简单，效率高。

一般清洗一个100平的家庭，清洗时间大约一小时左右，效率很高。清洗一户大概在500块左右（根据当地消费水平定价）有想法的可以留联系方式呦。。。当一个新生事物出现时，有5%的人知道时赶紧做，这就是机会，做早了就是先机；当有50%的人知道时，做个消费者就行了；当有超过50%时，你看都不用去看了。