

佛山木门厂家【美科木门】加盟代理

产品名称	佛山木门厂家【美科木门】加盟代理
公司名称	佛山美科木门有限公司
价格	100.00/套
规格参数	品牌:美科尚品 型号:mm-001 产地:佛山
公司地址	佛山市南海区狮山镇官窑永安谭村工业区谭振中A区厂房自编1号
联系电话	13516608569 18666356606

产品详情

厂家对应收款的态度对应着质量--佛山木门厂家【美科木门】

企业应收款，似乎是一个不可避免的大难题，但就是有不赊欠的企业存在，并且经营的也不比别家差，为何？整木定制家装厂家【美科木门】带你一探究竟。

现状解说：一般整木定制厂家的主要客户是房地产商和建筑公司。利润回流周期比较长，经常是拿现收的钱补上游的窟窿，在资金周转上形成恶性循环。应收款很难收回，但受行业性质影响，又无法避免，不允许客户欠款就陷入无法正常运作的境地。一年营业额不少，但其实落到老板手里的却不多，导致员工薪资待遇受到一定程度的影响。

现状分析：

NO.1：只要有应收款的企业，都是老板自卑的表现。

招式：任何行业都有翘楚，所谓行业不景气只是老板为失败找的借口，而对应收款的妥协就代表了对企业、对产品的不自信。

NO.2：凡是在价格上妥协的老板，一定是产品或营运本身竞争不过别家。（质量、款式、营销、售后等）

招式：在应收款的问题上，老板可以选择继续向市场妥协，稍有不慎就拖垮自己；也可以增加自己的“内功”，让整个产业、品牌产生更多附加值。

NO.3：如果应收款的问题避无可避，可以将“选择性地做生意”作为缓兵之计。

招式：做的时间久了，客户的信誉度老板自然很清楚，有取舍的选择外欠对象，杜绝拖欠下游的钱，避免整个产业链都处于恶性循环。

现状解决方法：

接招1、将要账这一重点转化为增加产品“内功”。在木材质量上、漆料选择上、款式设计上做出很大调整，客户反响度不断提高。

接招2、成立专门的销售部门，加大营销力度，不断拓宽买家渠道，从中筛选出信用商家，进行长期合作。

接招3、坚决不再拖欠下游供料方的欠款，自身信誉和口碑得到很大改善，对客户在应收款问题上作出表率。

整木定制家装【美科木门】厂家温馨提示：未来一定是一个老板增加内功的时代，无论市场如何变幻，只要你的企业内功扎实，就一定有属于自己的一席之地。

橱柜、衣柜、酒柜、木门、整体家装、全屋定制、护墙板、原木楼梯扶手

佛山美科木门厂家直销价钱美丽

电话：18666356606

网站：<http://www.fsmkmm.com/>

地址：佛山市南海区官窑永安谭村工业区谭振中A区