

# 拼多多公众号平台软件开发

产品名称	拼多多公众号平台软件开发
公司名称	广东众鑫联网络科技有限公司
价格	1.00/套
规格参数	
公司地址	广州市天河区黄村南便元大街下三巷1号403
联系电话	15217316707

## 产品详情

拼多多公众号平台软件开发《何琳152-1731-6707微/电》拼多多商城网站建设平台、拼多多公众平台开发

拼多多愿意花钱进行线下投放，当讨论到“互联网企业在创业过程中应该如何面对BAT”时，拼多多创始人黄峥则表示，我们期待拼多多这样一家具有极强随机应变能力和全球化视野的企业，在未来持续发力。

### 一、拼多多为什么如此吸引人呢？

1、新颖创新——电商社交营销新模式与其他电商自主搜索式购物完全不同，拼多多充分利用国内活跃用户数量排名的社交工具，以拼团模式抓住移动社交的红利——在购物行为中融入游戏的趣味，用户通过在朋友圈或者群等社交传播方式，向朋友、亲人、邻居等发起拼团邀请，获取更低的价格及优质的产品，让原本单向、单调的“买买买”进化为朋友圈里有互动、有乐趣的“拼拼拼”，在拼团过程中获得分享与沟通的社交乐趣，享受全新的共享式购物体验，通过这种沟通分享而形成了拼多多独特的新社交电商思维，从而，自然而然地将社交流量变现为电商红利。

2、低价爆款——社交引爆团购低价模式通过这种朋友圈拼团的新颖玩法，不仅建立了庞大的拼购社群圈，同时，通过这些用户之间口口相传的口碑效应还引爆了很多的爆款商品吸引了更多新的消费群体。这些爆款并非由平台运营来决定，而是用户自己选择的结果。而对于拼多多而言，仅仅需要把不同的商品推给不同圈层的用户后，消费者可以根据自己的需求来找到自己需要的商品，平台的作用只是让交易更

流畅，品质更好。此外，拼购意味订单大量且迅速地涌入，使拼多多可直接与供货厂商(或品牌总代理商)合作对话，省掉中间环节，价格优势明显。

3、

拼团功能，以拼团价购买，通过分享到第三方社交平台并成功下单，达成后台设置拼团数量可拼团成功

(1) 多维度设置并展现拼团

1. 对每件商品设置

2. 按每天固定时间点或按时间段设置

3. 按节日标题设置

4. 按优惠/折扣标题设置

5. 按推荐、限时秒杀、清仓、精选、优质等突出性文字标题设置

6. 可通过广告图片（首页或商品类目列表页）展现

(2) 可通过邀请好友砍价拼团，砍价金额由后台设定

(3) 可签到得现金、领节日红包（红包金额可设置，需邀请指定数量好友可得），现金与红包以优惠券展现

4、 单独购买

对每件商品可以单独购买价格购买

可使用优惠券购买

二、为什么很多商家要做想拼多多商城的微信拼团系统?

拼团可以激发消费者低价消费的积极性，让消费者自发传播，它是一种快速的裂变营销。可以在很短时间内，积累出庞大的精准客户，而且这些客户都是基于同一个圈子。

所以，微信拼团是比团购好几百倍的快速裂变营销方式。美团和大众联姻，可以看到团购网站的潜力相当大，而微信拼团有极大可能性会颠覆传统团购模式，它的价值正逐渐被业界所认同，微信拼团购物模式将是未来几年的大趋势。

社交网络的快速发展、不但自对跨境电子商务，对我们内贸的电子商务和网络零售驱动力都是非常强劲的。刚刚过去的“6·18”，行业内大家都在聊是社交网络、是社交电商在快速

驱动了新一轮的增长。大数据、云计算、人工智能这些新的数字技术的快速发展，在协助块茎电子商务创造出更多的、极好的用户体验场景和交易场景。

拼多多公众号平台软件开发《何琳152-1731-6707微/电》拼多多商城网站建设平台、拼多多公众平台开发