

车联网极差模式系统开发

产品名称	车联网极差模式系统开发
公司名称	东莞旭日新能源有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市东城街道光明社区光明大道27号千翎大厦A栋501
联系电话	15112224001 13249883739

产品详情

车联网系统开发 袁生：151-1222-4001（微.电）近几年来，参与策划和运营了几个汽车汽配商业综合体项目，并考察和研究了全国各地在筹建和招商中的几个汽车汽配商业综合体项目。在实践中，从这些项目的商业规划和运营模式来看，绝大多数都停留在商业地产的思路，少数在用金融工具，更极少在用互联网技术。

当对现状进行总结就会发现，汽车商业综合体对于当地汽车产业的转型升级有价值，但转型升级必须+互联网。因为，不管行业发展到什么阶段，商业永远不能脱离“人、货、场”这三个核心要素。

人就是指的消费人群，货就是指的产品或服务，而场则是指可以交易的场所。我们需要解决的问题，都来自于三个核心要素。线上商城中，我们侧重的是“人”和“货”，而“场”则成了天然的弱势。而线下门店中，我们则更注重“货”和“场”，忽视了消费者的个“人”体验。虽然两者比较各有优劣，但从整体来看，都还有很大的改变空间。汽车商业综合体+互联网，就是要通过线上+线下的结合，重构人、货、场三要素，只有这样，现在遇到的问题才能迎刃而解。

一、车智汇介绍：

1)、直推奖励:430元/台

2)、代理商职级奖励：(总共7个职级，级差奖的奖金制度模式)

1.经销商：直推5台，团队业绩15台，16台开始后面产生的每台新数据奖励86元。

2.区县代理:团队业绩100台车，直接推荐15台，后面产生的新数据每台129元。

3.优秀区县代理:团队业绩300台车，直接推荐15台，后面产生的新数据每台172元。

4.市级代理:团队业绩600台车，直接推荐15台，后面产生的新数据每台215元。

5.优秀市级代理:团队业绩2000台车，直接推荐15台，后面产生的新数据每台258元。

6.省级代理:团队业绩7000台车，直接推荐15台，后面产生的新数据每台301元。

7.优秀省级代理:团队业绩22000台车，直接推荐15台，后面产生的新数据每台344元。

(除大代理商之外，其他代理商总计13200台)

二、做到 省级代理 ，您就是亚美的股东，共有两个奖励：

(1)公司总的拿出10%的原始股权赠送给所有C端的股东。

(2)享有公司全国订单的分红：

省级代理：2% 优秀省代：3%

汽车商业综合体必须建立互联网 + 思维，多考虑用后台业务ERP系统和前端的电商集客系统连接世界，将商业综合体与全球汽车和售后服务市场连接，而不能仅仅局限在一个城市的一个角落谋求区位优势，这种优势不可能对抗互联网。所以，那些能够在互联网上做的生意，一定要利用汽车商业综合体的服务优势建立O2O体系。

汽车商业综合体必须用资本理念来运营，充分整合客户资源统一对外，运用杠杆来帮助商户解决融资难问题。如果觉得实力不够，不妨采用合伙人制或众筹等模式。

要想项目成功，首先要找对操盘手。要想早赢利，必须创新营销服务，树立“人、车、生活”的理念，用文化创造品牌，以活动聚集人气，让人气带来财富。