

富深达货架工厂：母婴店货架这样展示可以提升销售额

产品名称	富深达货架工厂：母婴店货架这样展示可以提升销售额
公司名称	佛山市富深达货架有限公司
价格	100.00/套
规格参数	品牌:富深达货架 型号:hj-001 产地:佛山
公司地址	佛山市禅城区张槎玉带路东区9排中座13号3号铺
联系电话	18022461208 15818056815

产品详情

佛山市富深达货架

有限公司为您提供富深达货架工厂：母婴店货架展示如何促进销售。富深达货架工厂：母婴店货架展示如何促进销售 学而不思则亡，思而不学则殆。只学习陈列的技巧不行，只掌握技巧也是不行的。母婴店采取的所有促销行为，归根到底是“诱惑”的原则，摆出“实际的价值”，如优惠、折扣、赠品等，“诱惑”顾客消费;基于店铺氛围的营造，没有摆出明确的“价值”，而是通过货架陈列，展现自身的优秀从而“吸引”顾客消费。这是更需要我们借鉴和学习的。

1、母婴店货架陈列的学问和目的 母婴店货架陈列的目的不能简单的归纳为提升销售，但销售提升了，是做好它们的结果。店铺的形象、销售的行为、商品的陈列——“店、人、物”三个因素构成整体的“店铺氛围”，陈列的目的，与其说是迎合人的购物心理，不如说是主动造出一种店铺的“势”能，润物无声地引导顾客，按着我们设定好的框架来发生购物的行为。

2、母婴店货架陈列为什么能够促进销售 因为货架陈列的可以给顾客特别的吸引力、方便性与比较、新鲜感的压迫、明确区域与层次、促进商品的优胜劣汰。 母婴店货架的陈列影响着店铺的进店率、成交率、成交数、客单价、连带率等，所有陈列的设置都能为这些营业数据起到帮助。比如：

动线设计——提高在店铺里逛的时间，充分展示商品，提高成交量; 商品搭配——提高连带率;

减速道具——增加在店铺里逛的时间，观察商品更仔细，提高成交率;

导购与辅助道具——突显商品价值与特色，提高成交率。 回过头看我们母婴店货架上的一些“促销、行销”行为，是不是只是被动的等待顾客的选购，只是简单粗暴的价格引导，不能形成有效的“吸引力”，从而提高我们的销售呢？

富深达货架厂家有

超市便利店货架、药店货架、化妆品

店货架、母婴店货架以及各种展架

、收银台等，并可根据客户不同的需要设计、制作各种款式或特殊规格的货架、展架，欢迎咨询18666358803。 网址：<http://www.fsshenda.com>

阿里巴巴：<https://shop1457542904116.1688.com>（详细的价格图片款式都有）

展厅地址：佛山市禅城区张槎塱沙路94号（尖沙咀酒家对面）