## 近年来运动木地板行业市场进入相对缓慢的阶段

| 产品名称 | 近年来运动木地板行业市场进入相对缓慢的阶段    |
|------|--------------------------|
| 公司名称 | 北京奥搏健体育场地工程有限公司          |
| 价格   | 340.00/平方米               |
| 规格参数 |                          |
| 公司地址 | 北京市朝阳区黄厂南里3号院12号楼10层1107 |
| 联系电话 | 01087327067 13521178100  |

## 产品详情

近年来运动木地板行业市场进入相对缓慢的阶段。市场发展速度停滞,企业和经销商纷纷感慨生存压力大,在这样的情况下,木地板经销商更加应该严于自律,保证产品质量和品质。确保自己销售的产品没有质量问题,这样才能获得消费者的青睐。毕竟好产品才能立足于市场,也才能获得消费者的认可和接受。转变思维走信息化路线互联网+时代的变革今非昔比,非传统思维可以适应。因此,木地板企业要转型,从生产制造、企业管理到思维的转变,信息化都是核心关键。运动木地板企业需要通过信息化技术打造数控系统,满足个性化、多样化的生产需求。在劳动成本、材料成本日益提升的当下,信息化是中国制造的必经之路。同时,运动木地板企业通过大数据了解市场需求,利用信息化打通生产与店面,实现设计链、供应链的同步,更快、更好地服务消费者,才能创造出新的符合市场规律的模式,牢牢抓住市场需求。从单品类拓展到多品类现如今,有实力的运动木地板领军企业,都在做产品延伸,这是因为单一的品类已经无法满足市场发展的需求,从单品类拓展到多品类不仅有利于分担单品类市场增速减缓带来的风险,增加企业的市场占有率,更重要的是,产品延伸已成为传统建材企业发展的主流模式。