


医美微分销系统2018版模式开发

产品名称	医美微分销系统2018版模式开发
公司名称	深圳捷迅易科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳
联系电话	18024592078

产品详情

由于移动互联网的快速发展，一个崭新的传播时代已经来临。微信营销，医美三级分销模式这个以分众和精众市场为目标诉求的营销模式，正是这个营销新时代的先锋和代表，微信营销思维才是运营的重要手段。医美三级分销模式开发:(易彩涛  微信同号)

虽然医美行业看似利润很高，但实则很多医疗整形行业门店客流量基本很少，没能做出品牌来，几乎都是靠业内行业合伙人介绍或同行门店做不了互相介绍来的客户，如此客流量本身就少还要分很大一部分的业绩给合伙人，介绍人，那么门店的利润就真的很少很少了!因此医美行业急需找到门店拓客引流的办法才能生存下去。所以可利用医美三级分销模式让医疗美容行业进入新的领域。

一、医美三级分销模式是什么?

- 1、你推荐朋友购买可直接获得10%的佣金，成为微信一级盟友
- 2、你朋友再推荐朋友购买，你还可获得10%的佣金，成为微信二级盟友;
- 3、你朋友的朋友再推荐朋友购买，你还可获得12%的佣金，成为微信三级盟友
- 4、微信平台三级比列分别是：10%;10%;12%。

二、医美三级分销模式的优点是?

- 1、提升推广“性价比”

微分销推广是通过为企业搭建微分销商城而实现全民分销、渠道分销、供应商分销、全球分红等功能。

- 2、打造企业“好口碑”

微分销从技术层面帮助传统企业实现PC端、移动端线上线下快速融合，多条渠道同时推广企业产品。实现了线上线下的结合，O2O的商业模式。企业便可以将更多的精力花在商品设计、品牌质量、客户体验

等方面，使竞争回归商业本质，让更好的口碑被更多的人知道。

总之，“微信营销，只要有好的创意思虑，吸引客户，把你的产品进入消费者的手机，就是最好的营销可通过微信三级分销模式。这是”世界营销大师克里曼特·斯通对未来营销的精辟议论。所以医美三级分销模式开发:(易彩涛 微信同号)会带入医疗美容行业进入新的领域。 ○