楼盘开盘 推广短信发送 万商超信106稳定通道

产品名称	楼盘开盘 推广短信发送 万商超信106稳定通道
公司名称	南昌创胜网络科技有限公司
价格	.05/条
规格参数	通道:106专业短信通道 型号:中国移动联通电信 产地:全国
公司地址	江西省南昌市青山湖区洛阳东路东华苑住宅小区5栋2单元201室
联系电话	13755671039 18000209657

产品详情

【产品简介】

产品名称：产品推介、楼盘开盘、促销推广短信发送怎么做——万商超信，高品质短信服务商106稳定通道

应用行业：家装行业、地产行业、商超行业、教育行业、贷款行业、电商行业、营业厅、汽车4s店等

发送类型：产品推介、楼盘开盘、促销推广、电话营销、活动通知、缴费提醒、事件提醒、节日关怀、生日祝福、贵宾服务、客户回访等；

产品优势：1、先使用后付款，0风险保障

2、决不恶意扣量（短信行业存在此黑幕，办理者注意了!）

3、保证短信到达率90%以上（除号码无效、手机拦截问题以外）

【公司介绍】

万商超信是南昌创胜网络科技有限公司自主研发的一套短信营销系统，南昌创胜网络科技有限公司成立于2006年，是工信部核准的增值电信业务运营商：运营牌照B2-20100268，是一家专注于短信群发平台的专业企业，公司一直致力于中小企业融合通信的开发、运营及销售，公司定位于中小企业信息化全方位解决方案提供商，是一站式通信服务提供商。万商超信是创胜自主研发创新型品牌产品，依托创胜网络通信工信部核准权威运营资质，是各大中小型企业、商务人士企业营销和品牌推广的信赖产品，目前累计服务用户超过18万。

【利用短信群发做好电话营销的技巧有哪些？】

随着经济的快速发展，很多企业的营销方式也就越来越多了，而在销售型的企业来说营销方式是非常重要的，在很多企业都是通过电话或聊天软件进行销售的，但是这种营销是非常单调的，效果肯定不是最好的，而短信群发这种营销方式的出现正好可以帮助到这点，短信群发配合电话营销效果肯定是非常不错的，短信群发以其独特的优势帮助企业进行营销。

那么短信群发到底可以帮助电话营销做那些事情呢?小编接下来为大家详细介绍一下。

1、群发短信，筛选出精准客户

首先短信群发可以作为销售的侦察兵，对于一些准客户，你可以先进行短信群发，如果用户回复，说明对您的业务兴趣，如果没有那么就可以不用打电话，为您节省很多成本。

2、短信群发发送问候短信，成为企业与用户之间沟通的桥梁

短信群发可以为企业和用户之间搭起桥梁，如果一个用户不确定购买你的产品，那么你就可以向他们进行短信群发，特别是在节假日的时候特管用，只要坚持客户就会被你打动，选择的时候您的产品绝对是首选。

3、对于意向顾客发送营销广告，让顾客对产品有更深的印象

短信群发具有时效性还可以第一时间给企业宣传产品，对于一些准客户，群发短信后就会对你的产品产生更多的兴趣，也会对你的产品印象深刻。

4、短信群发可以帮助你培养客户忠实度

通过短信会员营销能够为商家培养众多忠实的顾客，建立起一个长期稳定的市场，加强商家的竞争力。同时也可以帮助你培养客户忠实度，就是所谓的维护老客户，同时也可以开发新客户。

所以说短信群发这种营销方式是可以最大的帮助企业进行营销，和电话营销搭档更加好，特别是万商超信短信平台非常不错，在行业内拥有10余年的运营经验，并与移动、电信、联通三大运营商合作推出新一代2.0版高品质、高到达率短信平台，值得大家的信赖和选择，不信你试试就知道。

万商超信短信平台，拥有权威资质，工信部(全国)电信增值业务许可证：赣B2—20090026，联通授权证书号：HBXG2009012，行业领先；10年短信运营经验，累计服务用户超过18万，美丽说、绿地房产见证我们成功