

云集B2B企业电子商务-汇集海量供求信息

产品名称	云集B2B企业电子商务-汇集海量供求信息
公司名称	深圳市前海麦哲伦科技有限公司
价格	103.00/个
规格参数	品牌:云集B2B网 服务内容:供应信息发布 产地:深圳
公司地址	深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室（入驻深圳市前海商务秘书有限公司）（注册地址）
联系电话	18688770006 15818546799

产品详情

不管是大型企业还是中小企业，都是在不断地给自己的企业以及是企业生产的一些产品进行营销，营销一直是企业的重点，都是比较重要的内容，他们也直接关系到这个企业的未来。

我们在做好营销的同时，我们会发现还有很多可以利用的媒体或者是平台？比如说云集B2B网（yunjinet.com），其实B2B电子商务平台也是我们企业中营销的一个重点的内容，如果能够更好地利用，那么我们将可以收获更多的意外惊喜。实际上，B2B电子商务平台也是将企业中更多的内容运用互联网的思维进行不断地优化，要想增加企业的利润，就需要在成本的这个领域中做好相关的调整工作。宣传和营销都是需要大量的资金以及是各种的成本。云集B2B网站可以帮你快速建站，发布信息

挖掘产品关键词 在发布一条信息时，产品信息的核心点在于关键词。但是现在产品关键词的竞争非常激烈，对于大量的企业来说想要通过产品关键词排名网站首页是非常困难的。所以巧妙地添加长尾关键词，并大量发布产品信息，将有事半功倍的效果，比如在云集B2B（yunjinet.com）平台上发布茶叶信息，比如我们可以借助它的长尾关键词，茶叶的属性：产地，颜色和色泽，这样可以能够增加产品信息在B2B平台的曝光率。另外还有一种搜集关键词方法：可以在百度、360等搜索引擎中搜索你的服务或者产品，看下拉提示以及底部相关提示。然后把这些词保存到文档中，根据自己的产品或服务，加以组合发布！另外，不宜发过热的全国性的关键词，最好发您客户主要的集中区域的一些长尾词(竞争力度不是很大的词语)。关键词热度可以去 百度指数参考下

2.巧用账号我们都知道一般B2B平台上只允许注册一个账号，但是我们可以换种模式注册多个账号，把产品信息调整下顺序，这样可以增大平台展示产品的机率。

3.产品描述要到位建议采用一定的写作手法如开门见山，欲扬先抑等等，从而提高用户的耐读性。内容

没有条理、乱七八糟的是不会有好的排名;相反内容丰富、经得起推敲、有很强的知识性和可读性才会长久稳定的排名。产品图片也要多方位展示，结合标题和内容可以帮助信息提高收录的速度，这样客户才会寻觅而来，提高成交率。

4.选择合适的时机发布信息为什么要说选择合适的时机呢？因为我们每次在B2B平台上发布信息时，总是没有注意到时间，这样就会导致浏览量降低。客户也不会来咨询我们的商品。所以一般要选择对的时间来发布，客户群体也是高峰期的时候。更多想了解B2B资讯的请登录云集b2b网站（yunjinet.com）！