

运用云集B2B平台进行网络营销推广

产品名称	运用云集B2B平台进行网络营销推广
公司名称	深圳市前海麦哲伦科技有限公司
价格	120.00/个
规格参数	品牌:云集B2B网 型号:8.0 产地:深圳
公司地址	深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室（入驻深圳市前海商务秘书有限公司）（注册地址）
联系电话	18688770006 15818546799

产品详情

B2B，是电子商务的一种模式，即商业对商业，或者说是企业间的电子商务，即企业与企业之间通过互联网进行产品、服务及信息的交换，B2B推广平台又分为商务型、交易型两种模式，如云集B2B（yunjinet.com）、找个鸟（zhaogeniao.com）等。用云集B2B平台进行网络营销推广的优势：1、B2B平台推广能使搜索引擎排名靠前云集B2B平台不仅收录好，排名也靠前，而且还被搜索引擎赋予了较高的权重，有一些B2B平台可以带网址，这就意味着我们可以借B2B平台做高质量的外链。2、客户针对性强当用户在搜索云集B2B平台时，就说明他有需求，如果在这里他能找到你发布的信息，客户就很可能与我们联系，提高成交率。3、增加品牌曝光率用户在搜索云集B2B平台时，往往是带着需要而来，即便他没有成为你的客户，也增加了品牌的曝光度，企业的知名度。使得我们的企业在一定程度上实现了营销推广。云集B2B平台推广的步骤：1.选择一些效果好的权重高的B2B平台，比如云集B2B网站2.入驻平台，注册平台。注册时候需要填写基本的注册信息，一般包括账户信息、联系方式、企业信息等，填写之后提交同意服务条款。然后完善公司信息，主要分为个人信息、公司资料、公司简介、公司联系方式、经营范围。3.发布产品信息和企业资讯、填好友情链接等，都可以帮助公司的店铺进行一次曝光率。最重要一点就是，如果要获得很多的潜在的客户，那么势必要多发信息，这样大家慕名而来，就会带来大量的信息曝光量。更多请登录云集B2B网站yunjinet.com了解！