

# 爱润妍商城系统开发

|      |                             |
|------|-----------------------------|
| 产品名称 | 爱润妍商城系统开发                   |
| 公司名称 | 东莞旭日新能源有限公司                 |
| 价格   | 88888.00/套                  |
| 规格参数 |                             |
| 公司地址 | 东莞市东城街道光明社区光明大道27号千翎大厦A栋501 |
| 联系电话 | 15112224001 13249883739     |

## 产品详情

爱润妍系统开发 袁生：151-1222-4001（微.电）移动互联网的营销具有整合、交互、实效性的跨时空特征，正以惊人的链接力量在影响着我们的生活各个方面。“互联网+”早已经融入到各个行业中，并成为了当前社会的主流发展趋势。

移动互联网的营销可以让用户参与到整个过程中，在深度挖掘用户需求基础上，对电商可以提供指导性数据，增强用户的互动，加强用户对需求被满足的惊喜下对平台的粘度。可以实现电商与用户的直接对接，无中间商赚取差价，时效性快，成本低。

### 传奇营销模式

爱润妍打破行业暴利，新品上市免费赠送，付邮试用，且采用分销系统和二维码分享模式，通过快速裂变打开品牌市场，实现产品推广和快速盈利，采用合适的营销模式，实现最大化用户转化率。

爱润妍项目让客户跟经营者产生全天候全渠道的联系，使运作更加轻松便捷。完善的综合推广模式，成功嫁接传统，嫁接直销，嫁接众筹，嫁接电商，实现四大倍增，产品复购率倍增、产品多样化倍增、会员人数倍增、营业额及利润倍增，成为了国内销量推广快速的玻尿酸品牌。

爱润妍真正实现了“分享即所得”，通过用户分享行为的量变达到推广效果的质变，形成裂变式营销。此外，爱润妍项目设有多级代理商分销政策，通过不同等级、不同地域的代理商设定，实现全员分销的目的。企业通过后台管理，可以很快速精准的管控各级代理商的运营、分销管理、订单处理、销售等情况，改变着过去传统营销渠道的诸多环节，将错综复杂的关系简化为单一关系。

爱润妍代理奖金制度如下：

A、2个会员级别：

第一，普通会员，只要去官网购/买任意一款29.8元产品，比如他所需要的面膜或者气垫BB霜，就自动生成一个专属于他自己得二维码，如果收到产品体验的特别好，她就可以分享给周边的朋友，他的朋友扫他的二维码支付成功，她就赚取2元返利了

第二，1000的V P会员，三级内返利6元，另外可以推荐同级V P，推荐一个公/司奖励100元

B、2个代理级别：

第一，30000的总代，永久代/理。前三级返利7块，四/级以后无限级别返利5块。同时具有推荐29.8元普通会员，1000V P和30000总代的资金

第二，60000块合伙人，享受30000总代的相同待遇，另外假若你做聊城东昌府区的区域合伙人，全国范围内，无论是谁的订单，只要收件人地址是你的范围，你就会提销/销售额的3%

在零售业整体转型的大背景下，实体与电商渐行渐近，并在摸索中寻找新的突破点。本公司依托“互联网+微信”平台建立微信线上商城，使消费者在购买产品的同时,可以全面的了解企业产品，达到宣传的效果。消费者只要通过微信线上商城，就可以实现商品查询、选购、体验、互动、订购与支付的线上线下一体化服务模式，打破了时间和空间的束缚，成交率大大提高了85%以上。