

借助8Manage系统管控合同，打破企业管理困境

产品名称	借助8Manage系统管控合同，打破企业管理困境
公司名称	高亚科技（广州）有限公司
价格	.00/套
规格参数	品牌:8Manage 产地:广州
公司地址	广州市天河北路689号光大银行大厦16楼E1
联系电话	020-38732292 18998324314

产品详情

在现代的企业经济交易中，合同是基本形式的存在。不同于过去认为合同只是法律文件的传统看法，在现实企业交易中，合同管理是极其重要的组成部分。

其中，合同应收款管理就是合同管理的重中之重。因为，合同管理是动态管理合同所涉及的项目全过程，这意味着合同应收款的管理也需要灵活全局的管理方式！

为了更好地应对企业合同应收款管理，我们针对目前应收账款的拖欠严重、日常监管不到位等管理问题，提出了以下3个建议来改善合同管理困境：

1、构建8Manage企业管理系统，实现合同管理信息化

对于企业来说，应收账款与合同管理紧密相连，对于客户比较多、散，合同款分不同周期支付有的按年、季度、或月份支付的情况，日常的纸质或excel等办公工具的管理模式是不适合的，十分容易造成应收款被遗忘，或合同的执行进度跟踪不到位等问题。这就需要引入一个专业高效、功能强大的企业管理系统。

以8Manage为例，针对企业合同应收款管理，8Manage不仅能够提供专业的项目会计功能：根据订单与合同自动计算项目收入/成本、开票时间与逾期管理、自动链接关联的发票与付款等相关功能，还能够提供业务地图，进行每个交付成果和款项的情况查看，这有利于企业下一阶段的工作安排。

2、基于8Manage客户信息库应用，控制交付款的主要途径

企业的应收账款在销售业务中产生，因此，管理关键在于企业如何采用足够的信息（客户的信用、经营情况、利息成本等相关问题），来制定可行的措施和管理办法。

基于8Manage企业管理系统的基础上，我们可快速追寻销售管理的动态过程。在8Manage合同管理中，支持客户信息全面管理，通过建立客户档案，详细登记客户的组织结构、企业主要负责人、财务状况、信用记录等经营管理情况，来进行客户的初始筛选。

通过选择信用记录良好的优质客户，建立可靠、合理、保险的结算方式，可在8Manage系统中建立款项额度的审批权限，采取有效的收账程序等方法方式，来做好前期的合同应收账款管理，这有利于后续合同应收款的处理。

3、借助8Manage企业管理系统，加强合同应收款管理的日常管理

应收账款的日常管理是合同应收款管理的核心部分。由于8Manage企业管理系统可以通过项目合同一体化来进行款项的整体管理，从项目的计划达到最终款项收付的整个过程监控，从而为项目的整体应收账款进行安全性的保障。

除此之外，在8Manage合同管理中更有针对款项处理的相关支持功能，如：采购及付款管理、付款条件、发票及收款管理等。通过在合同初始阶段的客户资格审核，到交易内容的自动合同执行，每个项目交付阶段的付款、发票统计，来进行应收款项处理，十分便捷。

最后，通过8Manage企业管理系统，实现合同管理工作规范化，合同信息网络化和动态管理，充分发挥合同工作在经济管理中的积极作用，为企业的可持续发展打下坚实的基础！