

刷卡投币全自动售水机 150 (kg)

产品名称	刷卡投币全自动售水机 150 (kg)
公司名称	烟台丰瑞网络科技有限公司
价格	6500.00/台
规格参数	承载重量:150 (kg) 材质:镀锌板喷漆 规格:700*750*1750
公司地址	山东省烟台市芝罘区环山路126-2-15号
联系电话	13708902190 15864068408

产品详情

承载重量	150 (kg)	材质	镀锌板喷漆
规格	700*750*1750	型号	400加仑/600加仑/800加仑

烟台丰瑞网络科技有限公司是净水设备、家用水机、自动售水机、自助洗车机、前置过滤器、led 电子屏、电视台设备等产品专业生产加工的有限责任公司。公司总部设在美丽的海滨城市烟台,是烟台首家自动售水机的生产厂家,公司自2009年3月以来,积累了北京、上海。天津等各大城市中行业经验,研发了中国最具实力的新一代产品。公司领导本着让更多的想创业的有志之士都有发展机会,同时能让更多的老百姓喝上健康的水,以最优惠的价格向全国推广丰瑞自动售水机,并以最优质的服务,服务于广大客户。彻底解决了许多外地朋友购买售水机担心得不到服务的后顾之忧。自2009年8月以来,公司开始研发另一款利国利民的节水产品---自助洗车机。自助洗车机是投币刷卡24小时营业的洗车设备,是根据洗车时间和洗车时的出水量收取费用,更能体现洗车收费公平合理的一种洗车设备。适用于安装在加油站、小区、单位、商场门口等公共场所,是一项投资小,回报快,不用人工管理可以长期回报的投资项目。公司为了更好的更快的推广产品,向全国招商加盟。烟台丰瑞网络科技有限公司拥有完整、科学的质量管理体系。烟台丰瑞网络科技有限公司的诚信、实力和产品质量获得业界的认可。欢迎各界朋友莅临烟台丰瑞网络科技有限公司参观、指导和业务洽谈。

自动售水机是一种设置在社区内的集自动制水与自动售水两种功能于一体的设备,24小时供用户自取饮用纯净水,以使用过滤净化技术为社区居民提供国际标准的饮用水为设计初衷,已风行欧美、日韩多年。它占地面积仅1平方米,一般放置在社区、便利店、市场、单位、学校等地,充分发挥出了这些场所廉价租金、稳定消费群、密切人脉关系等优势,有利于长久经营。目前已经由投币型自动售水机发展成投币ic卡型自动售水机。

丰瑞自动售水机具备以下特点:

一、本机采用先进的ro反渗透过滤提纯技术,七级水质处理,有效去除原水中泥沙、水藻、余氯、重金

属、有机化合物、病菌等对人体有害的物质。

二、紫外线24小时不间断杀菌处理，确保水质卫生。

三、采用高浓度臭氧对水瓶杀菌消毒处理，彻底杜绝水质二次污染。

四、投币和智能ic卡计费技术双保险，可以选择两种计费方式，计费精确度达到0.01元。

五、豪华外观、100%防水外形设计。。

六、产水量大，每日可制造70桶水（18.9升水桶）。

七、经营过程中完全免人工。

八、可根据需要确定每桶价格。

适合以下人士投资加盟：

- 1.想赚钱又没太多资金的；
- 2.想赚钱又没时间的；
- 3.想赚钱又没生意经验的；
- 4.想赚钱又不想担风险的；
- 5.想赚钱又不想别人知道的；
- 6.想赚钱又不想做事的；
- 7.想赚钱又不想应酬的。

售后服务保障：

烟台市区内：凡购买本公司自动售水机终生维护，一年内保修

其他的区：免费给予培训，众生指导，必要时可到到现场指导

联系电话：0535-6252139

15864068408

联系人：姜江霞

中国洗车市场分析

随着越来越多的中国人加入了有车一族，洗车市场正在不断地扩大，截止08年底，全国共有各类汽车一亿多辆。私家车近1000万辆！以北京、上海为例，北京汽车保有量为320万辆，上海也达到了280万辆。由此可见，中国汽车后市场的发展潜力非常巨大。按照平均3-5天洗一次车，1年洗车70-100次车计算，全年我国仅私家车就要洗7-10万次车！而我国现有汽车美容店仅3万余家，即便算上路边摊式洗车，全国也

不足5万家洗车店，平均下来一家店1年要洗2万次左右的车，平均一天要洗近100辆车，可是很少有洗车店能日洗100辆。所以，几乎所有的中国车主都面临着同一个问题，那就是洗车难！

现代洗车业的现状：

如此之大的市场，为什么现代洗车店不像雨后春笋般涌现呢？

一、费时，效率低下

洗车很麻烦！每次到洗车美容店洗车都让车主们头疼，为什么呢？首先，排队难，几乎每一家洗车店前都排着长队，尤其是北京、上海等大城市。想洗车先得排上20-30分钟队，这让很多车主望而却步。其次，洗车要等人，一家洗车店的员工是有限的，为了降低成本洗车店一般不会雇佣太多人手，这就造成轮到了自己，却要和其他车辆“分享”洗车工一次洗车有时花上1-2小时！这让视时间为生命的现代都市人大为头疼。车堵人，人等车——现代洗车业最真实的写照。

二、洗车员工不专业，无法提供优质服务

洗车是一个非常重要的过程，需要洗车人有足够的耐心和细心，而现今洗车店的员工大多不具备专业知识。许多洗车店为了降低成本，大量雇佣进城务工的农民工。这些不具备专业素质又没有耐心的临时洗车工往往一冲了事，不能完全清洁车辆。没有完备的服务是现代洗车业最常为人诟病的一点。

三、投资大、成本高、利润低

现代从事洗车业大多需要一个店面，而其洗车设备的价格也很高。除此之外还必须雇佣大量员工，否则无法正常运营。在北京、上海、广州等大城市地价超高的情况下，许多投资者无力承担高昂的店铺租金及设备费与人工费。前期投资大，运营成本高，利润低——现代洗车业发展的三大限制。

四、洗车方式不灵活，客户流失严重

现代洗车业的方式极不灵活，比如下午刚洗完车，结果晚上下雨了，不得不再洗一次。如果选择去洗车店，又必须掏同样的价钱，而需要的只是清洁一下外部车表，这无疑让许多车主无法接受，直接造成了很多车主宁愿自己用刷子刷一下也不愿再去洗一次，大量的客户因此而流失。

五、洗车不便捷

洗车得去洗车店，这让许多有车一族觉得不方便，人们需要的是在自家门口就能满足自己洗车愿望。洗车不便捷——现代洗车业的又一大弊端。

现代洗车业在其自身固有的几大问题的影响下，无法快速稳定地扩张，无法有效地满足市场需求。因此，造成了中国洗车市场的巨大空白。

自助洗车机的优势：

自助洗车机一个与现代洗车业完全不同的新产物。究竟有些什么优势？这些优势能否让它满足巨大的市场需求？

一、省时。效率高：

省时：这是自动洗车机最明显的优势。不必再排上20~30分钟队。不需再与别人“分享”洗车工。一切只需要将车开到自己小区的自助洗车机前，投入几元硬币，拿起水枪将车身上的污渍一冲而净。再换上风枪将水一吹而光，才15分钟！省时，效率高。自助洗车机的最大优点！

二：方式灵活客户选择余地大：

刚美容过的爱车淋雨了？没关系。不必再花大价钱去美容店在做一次。自助洗车机帮你搞定！车子内部有点脏可外部很干净？没关系，不必上汽车美容店。自助洗车机助你一扫车内尘垢！不在受现代洗车方式不灵活的限制。脏车——随心所“浴”！

三：投资小，成本低，利润高：

无需现代洗车店的大门面，无需高昂的设备购置费用，无需工人！自助洗车机它将是您创业致富的最佳拍档。

四：故障率小，后续服务好，免除您的维修烦恼：

自助洗车机安装方便，操作简单，没有繁琐的设定，只需洗车车主轻轻一按即可，因此很少发生故障，其自身配置的故障报警系统可随时向服务部门发送信息，报告故障类型，让您不再为维修不及时而烦恼。

有了这些现代洗车业无可比拟的优势，自助洗车机势必会迅速发展快速填补市场空白，在华夏大地上刮起一股自助洗车的飓风！

丰瑞科技自助洗车机介绍

产品用途：本产品主要用于机动车辆外表的清洗养护

产品特点：自助洗车机是根据洗车时间和洗车时的用水量收取费用，更能体现收费的公平合理；具有泡沫清洗和洁净清洗两种清洗功能；即可刷卡又可投币。机内设有保温功能，一年四季均可使用；洗一次车只需3至4元钱,304不锈钢板材制作箱体，保证机箱永不生锈。

可安装在小区/加油站/商场门口/单位等无须人工看管的公共场所

每天24小时营业，全年无休；

微电脑防盗，系统有保障

现代洗车业4s自助洗车机经济效益分析

仅从表面来看，自助洗车机已经具有现代洗车业所无法比拟的经济优势，接下来，我们就以烟台洗车市场为例进行一个直观的对比。

现代洗车业：

每天洗40台车（平均上限），每台车平均收费12元：40台x12元=480元/天

每个月收入：480元x30天=14400元/月

费用：按一家店6名员工，人工费1000元，则人工费约为：1000元x6人 =6000元

水、电耗费约为：1000元，房屋租金约为：1500元

器材维护费用约为：200元

那么一个月的成本约为：8700元

合计：现代洗车店一个月的收入约为14400元，运营成本为8700元，实际利润约为5700元/月。

自助洗车机：

保守估计，自助洗车机一日可洗80台车。那么，以每台收费4元计：

$80 \text{台} \times 4 \text{元} = 320 \text{元/天}$

月收入： $320 \text{元} \times 30 \text{天} = 9600 \text{元/月}$

人工费：无

水电费：1000元（按现代洗车业同耗费计）

场地费：无

维护费：200元（按现代洗车业同费计）

月成本约为：1200元

合计：月收入8200元

成本：1200元，利润：8200元/月

结论：自助洗车机去除了现代洗车业的场地费、人工费、管理费、其自身设备价格低于现代洗车业设备投入，24小时营业，经济利益巨大-----2010年的印钞机

代理合作方式

最终用户定位

最终使用者定位在厌倦传统洗车方式，渴望尝试新兴的高效、快速、方便的洗车方式的有车一族。

两大购买者方向

现代物业管理公司及希望从事或已经从事洗车业的个人或公司。

准代理商选择

- 1、已经从事洗车业的潜在客户；
- 2、实力雄厚、经验丰富的洗车类产品经销商；
- 3、从事新型产品代理的客户；
- 4、其他具有资金、能力和良好社会资源的投资者。

利益共赢原则：于客户的合作目的是共赢，双方获利。为客户提供物美价廉的产品，扶持客户营销，在友好合作中实现各自的利益追求。

售后服务

公司拥有一支完备的服务队伍，24小时客户服务热线，随时为客户问答解决各类问题。

服务理念：全心服务，为顾客解决实际问题。

服务承诺：提供选址建议及发展提议，终身售后服务保障

电话：0535-6252139 15864068408