

卧龙推广高返点 广州优推广告

| | |
|------|---|
| 产品名称 | 卧龙推广高返点 广州优推广告 |
| 公司名称 | 广州优推广告策划有限公司 |
| 价格 | 2000.00/户 |
| 规格参数 | 品牌:广州优推广告 地址:广州市天河区棠下天盈创意园b2144号 优惠:返点80+ |
| 公司地址 | 广州市天河区棠下街道棠安路288号天盈创意园b2144号 |
| 联系电话 | 13318777662 |

产品详情

卧龙推广高返点 广州优推广告

返点高达80+ 广州优推广告

广州优推广告推出卧龙推广高返点优惠政策了，返点政策高达80+，返点是怎样的呢?举例说贵公司投入一万元的广告费，返点83的话，就是 10000×1.83 就有18300元的广告费了。

什么是卧龙推广?卧龙推广是基于神马搜索的一种按效果付费的移动网络推广方式，每天网民都会在神马搜索里进行大量搜索，其中一部分搜索词明确的表达了相关的商业信息。卧龙推广通过对搜索词的严密技术分析，在网民搜索词下展现出高相关度的推广结果。卧龙推广已实现精准定向、严格控制每日预算，让您能根据自身的需求定制推广。

那么这些账户我们应该怎么科学管理呢?是凭借多年SEM营销运营经验，和对账户控制的自信，在自己判断并不重要的时间段内对其听之任之?还是干脆把在其他平台上运作良好的计划单元进行“复制黏贴”，从此一劳永逸?——这些做法显然都不可取。因为一个企业的推广账户可能关系到这家企业在整个网络营销战场上的生死存亡，稍有不慎就不得不付出血淋淋的代价。

绝非危言耸听，记得曾看过业界一位SEM运营牛人在写起他的过往经历时提到了一个故事：当年他正操盘一个专业的足球游戏产品的线上推广，新品冲量阶段没有过于考虑预算。而投放以来因为其核心受众群体较窄并且很稳定，一直是那批“专业”球迷群体，所以账户一直表现稳定、数据漂亮。但正是由于这份自信和随之而来的松懈，让他在2015年12月遭遇了巨大的滑铁卢。这一天世俱杯赛场上广州恒大淘宝队面对墨西哥美洲队上演惊天逆转，最终2:1锁定胜局，一举杀入4强。而也是这一天，一大票激动不已、群情振奋的“伪球迷”冒了出来，仅仅用了4个小时，就消耗掉了那款游戏原本可以使用一个月的账户预算……游戏转化成本高于行业70%。结果可想而知，这位运营大咖在那段时间内不敢接听客户的

电话长达半年之久.....

所以，相比起熟练地使用工具、用经验总结出各种技巧，等等诸如此类可以用时间辅以天分和努力就能达到的效果，运营和管理好一个账户恐怕更重要的是先要有一颗敬畏之心，如同“医者父母心”要有能时时刻刻把自己放在企业自身角度考虑问题的敬业态度和职业精神。

钱，也是预算问题，可能是大家最关心的问题。看完上面那个悲痛的故事之后，很多同学都在暗下决心，一定要给账户和计划设置严格的预算，只要设好预算就不会出现一天之内就把整月的推广费用用完的问题了。但是!这种想法对于一个迫切希望网络推广为自己带来效果的企业来说是致命的。因为，因预算导致推广下线就意味着这个账户或计划下面所有的物料全部失效，同时，也就使得同时间的竞争对手获得了更廉价的推广机会;而更重要的是，这还影响了账户/计划中关键词的质量度，尤其是对于核心关键词并领先别人的质量度的时候，提前下线的损失可能无法估量，即使是在你认为是非核心时段下线.....

广州优推广告一直以来一直以来尊崇着1+1>2的理念让客户的选择感到是值得的，广州优推广告策划公司最近新推出返点模式，返点率超过百分之九十九的同行，广州优推广告策划的返点政策如下：搜狗返点40，神马返点55,360返点50-75，百度高达75-85。

广州优推广告策划公司不仅有专业的策划团队还有更高于同行的返点政策。