

企业做短信营销必须找到一个平衡点

产品名称	企业做短信营销必须找到一个平衡点
公司名称	济南千寻信息科技有限公司
价格	.05/条
规格参数	10000:0.05 1:1 山东:济南
公司地址	山东省济南市历城区七里河路北段、产学研基地以东的科技佳苑5号楼201室
联系电话	13853145555 15376413264

产品详情

短信营销是一种通过给客户发送短信信息，进而提供短信服务最终实现有利转换的营销手段，短信营销首先必须明确服务发送的对象，对于企业来说，应该把所有客户看作为上帝，提供优质的服务。通过短信服务、短信营销，提高客户的满意度和建立客户的忠诚度。

企业做短信营销必须坚定不移地树立短信服务客户的思想，认清市场发展形势，要明确客户是企业的最高上帝。企业所做的一切，都要以客户的需求为最终的出发点和落脚点，通过分短信营销工作渗透到客户层次上，从源头抓起，培育客户的满意度和忠诚度。坚持为他们提供一流的产品、一流的服务宣传信息。一来能体现企业对产品的负责、对客户负责、对行业市场的负责；二来可以对客户加强沟通，增加公司吸引力，提高竞争力，与客户共同进步，共同得益，实现行业、企业、客户的“供赢”。对于企业来说，有鉴于短信营销的模式，我们主要精力是处理好与企业与客户之间的忠诚关系，建立合作、友好、互利的伙伴关系。要知道他们是企业最大的财富，失去了他们，企业将一无所有。

作为短信营销的重要环节，企业品牌宣传的力度、产品的质量、信息发布质量的高低，将决定后续环节的成功与否，影响短信营销整体方案的效果，企业必须清楚地认识到一点，即每个客户都是我们的衣食父母，所以不要轻言放弃客户，企业在拓展市场、扩大市场份额的时候，往往会把更多精力放在发展新客户上，但发展新的客户和保留已有的客户相比花费将更大。此外，根据国外调查资料显示，新客户的期望值普遍高于老客户，这使发展新客户的成功率大受影响。不可否认，新客户代表新的市场，不能忽视，但企业做短信营销必须找到一个平衡点，而这个支点需要每家企业不断地摸索。

千寻短信云信平台竭诚为您服务

+QQ:3276222980

电话：15376413264

网址：www.qxdxy.com