

# KM满足年轻群体追逐时髦 KM服装货架厂家

产品名称	KM满足年轻群体追逐时髦 KM服装货架厂家
公司名称	春飞扬空间科技（广州）有限公司
价格	578.00/件
规格参数	饰品架:1000*300*2400 1200立柱高架:1200*350*2600 600立柱高架:600*350*2600
公司地址	广东省广州市番禺区洛浦街厦滘南路35号厦滘商厦9层1号楼925
联系电话	18998448021

## 产品详情

开

KM

服装加

盟店进货首先

要根据服装加盟店面的位置

、大小、风格来挑选货品，比如一间30平方米的[服装加盟店](#)

，进货数量为250件左右，50平方米的服装加盟店，进货数量在350件左右。服装生意的利润“一定不要超出这个数目，这是店面分类展示和库存的最佳件数。”

其次，开服装加盟店在进货前，注意要用5 3 2的比例制作预算表，上衣五成、下装三成、配饰两成。

最后，在进货时，先到市场上转一天，比较一下批发商的价格，服装生意的利润因为服装批发“炒货”的情况非常多，常常一个市场里20元的商品，在另外一个市场15元就可以拿到，因此必须进行比较，然

后再着手落实进货。

KM服装货架,UR女装货架,zara服装货架,KM男装货架,km服装货架,卡门男装货架,卡布灯箱,MZ男装货架,热风货架,无印良品货架,童装货架,时尚男装货架,新款KM服装货架,爱客女装货架,大型商场货架,超市货架,便利店货架,爱婴岛货架,内衣店货架,UR服装货架,女装货架,男装货架

在该行业里，每件衣服进店，店主一般会加价50%左右。如果按照单件进价60元计算，那么每件要卖90元，毛利润是30元;如果进价是50元，那么每件衣服可卖75元，毛利润是25元，减少了5元的利润，但这反而就成了店主的优势。第一种情况：如果别人的同系列服装卖90元，店主也可以卖90元，那么毛利润可以达到40元，店主的利润处于最高点。