代运营首选熙子专注于代运营领域服务

产品名称	代运营首选熙子专注于代运营领域服务
公司名称	杭州熙子网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市拱墅区祥园路30号12幢1202室
联系电话	13208012261

产品详情

熙子电商,为你品牌开小灶。为你天猫销量提升,品牌打造保驾护航。合作之后全权负责 天猫店铺运营、推广、美工设计、文案策划、活动申报等一系列线上运营工作;作为合作 伙伴的你需要匹配客服及物流发货来配合我们。

公司目前跟客户的合作模式主要有:基础服务费+销售额提点,这种模式目前来说是最有说服力也是最靠谱的一种模式,风险双方共担,还有一种模式就是双方入股合作,我们提供人才合作方提供产品,这种模式基本会在双方合作一年之后才会来深度探讨;公司和客户的合作费用这块儿,说白了一句话谈费用必须在双方相互认可的基础上,费用可以面谈,作为代运营公司也是想找一些好的项目来做,这个公司发展前进的基本条件;

1.某智能猫厕所品牌,16年年初来杭州考察了多家运营公司,当然也包括我们,但最终选择了跟一家费用便宜的公司进行合作,合作不到2个月,发现该运营公司没实力能做起来

(一分价钱匹配一份价钱能力的团队),终止了跟他们的合作,后面从新找到了我们。16 年6月份店铺接手后,团队花了很大精力对店铺进行梳理,结合内容运营的工作,终于让 店铺从原先一个月都卖不了几台,到一个月后一天能卖一台,然后在双十一做了一个小爆 发,之后通过这次活动表现,我们争取到了天猫小二给到我们的资源,每月4次天猫直播 的机会,今年双十一当天更是创收了197万的成绩,同时入围了2017年金麦奖的评选。(客户合作时间2016年6月至今已经一年半了)。2.某女装品牌,16年10月底找到我们,当时 他店铺情况是收到峰会影响,工厂关停,店铺销量下滑严重,同时两款主推产品,一款被 下架,另外一款产品被降权,店铺当时岌岌可危,又频临双十一来临,基于这种背景下找 到我们。我方接手时间为2016年10月25日,项目组*一时间针对店铺进行产品选款(因为 之前两款不能用了),当时选得是一款毛领的羽绒服,然后联系直播对店铺这款宝贝进行 双十一预热工作,同时进行老客户的唤醒工作,双十一当天直接进行爆发,新款单品销量 当日破50万,整店销量突破100万。通过这次爆发之后,店铺进入了爆发增长,月销售额 巅峰时达到了400万,直通车roi从原来的3.71优化到了5.68,ppc有0.98优化到了0.67 现在 店铺已经被客户接回。