

熙子电商 线上营销钻石级运营团队

产品名称	熙子电商 线上营销钻石级运营团队
公司名称	杭州熙子网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市拱墅区祥园路30号12幢1202室
联系电话	13208012261

产品详情

熙子公司本着“以质求精”的合作立项原则，立足精细化的品牌战略规划，高效促进企业品牌与销售量的双向推动。依托于在淘宝、天猫等多个平台的资源优势，已为纳爱斯集团、康恩贝集团、戴维贝拉等多家知名企业提供品牌运营服务，成功运营多个千万级项目，蜚声行业，成为业界品牌服务商的领跑者。让您的品牌注入更多的电商力量。

1.某智能猫厕所品牌（高端产品），16年3月来到杭州，当时考察了五六家，也来我们公司了，最终选择了一家服务费用便宜的尊尔，但是合作了1个多月，一点动静没有，5月份又重新找到我们，6月份接手客户店铺整个运作过程中，直通车占比2%，主要方式是内容运营，刚开始主要做的就是展现、加购、收藏，人气拉起来，标签也做出来了，接下来就是做直播，因为类目特殊，店铺基础差，产品也特殊，我们做了一个完整的计划方案，直接去天猫找类目小二“方波”，截止17今年4月份，总共做了14场天猫官方直播，获得1.5万的关注，660万点赞，互动4.2万 观看19万，当时就受到天猫的关注，聚划算主动邀请我们上，同时被邀请参与天猫线下一个大型的“猫公馆”项目另外设计风格也很讲究：采用的tiffany蓝的色调，这个蓝是美国珠宝公司“蒂芙尼”代表的最昂贵的蓝，代表高贵数据增长历程：16年5月份 0基础，16年8月：30多万16年双11一天17万17年618大促50多万，17年6月份整体下单金额达到166.8万，支付金额11

5万17年双11一天197万

2.某女装品牌，16年10月底找到我们，当时他店铺情况是收到杭州G20峰会影响，工厂关停，店铺销量下滑严重，同时两款主推产品，一款被下架（做的是欧美大牌高仿产品），另外一款产品刷单被降权，店铺当时岌岌可危，又面临双十一来临，基于这种背景下找到我们。我方接手时间为2016年10月25日，项目组第一时间针对店铺进行产品选款（因为之前两款不能用了），当时选得是一款毛领的羽绒服，然后联系直播对店铺这款宝贝进行双十一预热工作，同时进行老客户的唤醒工作，双十一当天直接进行爆发，新款单品销量当日破50万，整店销量突破100万。通过这次爆发之后，店铺进入了爆发增长，月销售额巅峰时达到了400万，直通车roi从原来的3.71优化到了5.68，ppc有0.98优化到了0.67

现在店铺已经被客户接回。