杭州优质资源天猫淘宝代运营

产品名称	杭州优质资源天猫淘宝代运营
公司名称	杭州熙子网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市拱墅区祥园路30号12幢1202室
联系电话	13208012261

产品详情

熙子电商，让您的品牌注入更多的电商力量。为你天猫销量提升，品牌打造保驾护航。联系电话13208012261 王经理公司提供天猫代运营、淘宝代运营、京东代运营、天猫代入驻等一系列服务。合作之后全权负责天猫店铺运营、推广、美工设计、文案策划、活动申报等一系列线上运营工作；作为合作伙伴的你需要匹配客服及物流发货来配合我们。

公司目前跟客户的合作模式主要有：基础服务费+销售额提点，这种模式目前来说是最有说服力也是最靠谱的一种模式，风险双方共担，还有一种模式就是双方入股合作，我们提供人才合作方提供产品，这种模式基本会在双方合作一年之后才会来深度探讨；公司和客户的合作费用这块儿，说白了一句话谈费用必须在双方相互认可的基础上，费用可以面谈，作为代运营公司也是想找一些好的项目来做，这个公司发展前进的基本条件；

那么和我们小灶电商公司合作有没有效果？我就简单介绍一些跟我们合作的客户长期短期的都有；

1.某智能猫厕所品牌，16年年初来杭州考察了多家运营公司，当然也包括我们，但最终选择了跟一家费

用便宜的公司进行合作，合作不到2个月，发现该运营公司没实力能做起来（一分价钱匹配一份价钱能力的团队），终止了跟他们的合作，后面从新找到了我们。16年6月份店铺接手后，团队花了很大精力对店铺进行梳理，结合内容运营的工作，终于让店铺从原先一个月都卖不了几台，到一个月后一天能卖一台，然后在双十一做了一个小爆发，之后通过这次活动表现，我们争取到了天猫小二给到我们的资源，每月4次天猫直播的机会，今年双十一当天更是创收了197万的成绩，同时入围了2017年金麦奖的评选。（客户合作时间2016年6月至今已经一年半了）

2.某女装品牌，16年10月底找到我们，当时他店铺情况是收到杭州G20峰会影响，工厂关停，店铺销量下滑严重，同时两款主推产品，一款被下架（做的是欧美大牌高仿产品），另外一款产品刷单被降权，店铺当时岌岌可危，又频临双十一来临，基于这种背景下找到我们。我方接手时间为2016年10月25日，项目组第一时间针对店铺进行产品选款（因为之前两款不能用了），当时选得是一款毛领的羽绒服，然后联系直播对店铺这款宝贝进行双十一预热工作，同时进行老客户的唤醒工作，双十一当天直接进行爆发，新款单品销量当日破50万，整店销量突破100万。通过这次爆发之后，店铺进入了爆发增长，月销售额巅峰时达到了400万，直通车roi从原来的3.71优化到了5.68，ppc有0.98优化到了0.67
现在店铺已经被客户接回

3.某童装品牌，欧美风格童装店铺。最高峰时期店铺自己团队能做到上亿销售额（15年），由于产品款式更新和天猫规则变化没及时运营新的操作方法原因，店铺销量逐年下滑，到17年9月份时候店铺已经下滑到了月销售30万，然后来杭州考察代运营公司，最终选择了跟我们进行合作。2017年10月份接手之后，团队对产品款式结构进行调整，同时把天猫新方法融入到店铺，第一个月店铺销量就翻了一番，在双十一当天更是突破到了196万销售额。

更多店铺情况，欢迎来我司实地考察详细了解。