

2020年第13届南美巴西国际门窗幕墙展览会

产品名称	2020年第13届南美巴西国际门窗幕墙展览会
公司名称	中盈展（北京）国际会展服务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市朝阳区百子湾西里402号楼7层715
联系电话	0312-5881627 13811224041

产品详情

2020年第13届南美巴西国际门窗幕墙展览会

联系方式：张环 13811224041 QQ: 2355590359 邮箱: sales7@zhongyingzhan.com

举办时间：2020年09月16-19日 举办地点：巴西圣保罗

中国代理：中盈展(北京)国际会展服务有限公司 主办方：Cipa Fiera Milano

一、展会简介：

巴西国际门窗及五金配件展览会为巴西唯一专业门窗及五金配件展览会。本届展会将于2020年09月16-19日在南美洲巴西圣保罗举办，每两年一届。举办以来，展览一直非常成功，主题为门窗工业及门窗五金配件工业，巴西国际玻璃展览会将同时举办，同期还会举办FEITINTAS油漆展和EBRATS表面精加工相关展会。两个展的同期协作充分利用的玻璃及门窗行业的专业参观商资源，使展会的规模及宣传力度更加强大。FESQUA汇集了框架和窗户、门、窗、立面、天花板、门、栅格、配件和部件、窗户和玻璃行业的机械和设备的创新。本展会为拉丁美洲里规模最大最重要的国际性门窗展览会，本届为第13届。上届2018年参展商300家，400个品牌，展出面积23000平方米，专业行业观众35000名，除零售专业人士或零售商外，还有制造商、经销商、建筑专业人士、买家、建筑师、装饰师、工程师等。2020年预计展出面积30000平方米，吸引40000名观众和500多个专业品牌参展。

巴西国际门窗展丰富的展会内容及完善的展商服务，将是展商了解美洲门窗工业市场的发展趋势、技术及信息交流的最佳平台。该展会已经成为一个为参展公司、潜在的市场买家和参观者创造商机和利润丰厚的机会的真实而强大的中心。此外，绝大多数的中国企业着眼于开拓欧洲及中东市场，对南美洲市场极少挖掘。因此，参加该展将是中国企业揭开南美洲神秘的面纱及开拓广阔潜在市场的最佳桥梁。中盈展(北京)国际会展服务有限公司2010、2012、2014、2016、2018年都成功组团参加此展会，我们诚挚的邀请您共拓南美巨大商机。

二、市场分析：

巴西是南美第一大国，同时也是南美诸国的中心市场，面积、人口、经济总量均居南美首位，同时也是最大的建筑投资市场，占据了拉美市场近一半的份额，对周边国家和地区有很强的辐射能力及工业领导作用。因此展会都会吸引了大批南美地区包括阿根廷、智利、乌拉圭等国的客商到会洽谈。

巴西市场正在蓬勃发展当中，市场潜力巨大。此展会能带来一定的宣传效果，能让巴西或邻近国家知道中国品牌，立足巴西，开拓南美，这也是对中国企业的最大吸引力。

三、展品内容：

构造与型材系统：用于幕墙、门窗、大门、房门、暖房或封闭式凉台、阳光房

门窗成品及成品：门窗半成品、门窗材料、铝材、塑钢型材、幕墙玻璃、各种材料门、窗成品

生产用辅料：涂料、密封材料、材和木材加工材料、粘接材料、清洁材料、磨料、安装系统

建筑及工元件：成品部件、遮阳技术和通风技术、玻璃和玻璃制品、小五金、门窗型材、大门及固定技术、门窗五金配件、门、紧固技术、安全技术、组织技术及各种与门窗相关技术及产品

机械及设备和工具：用于玻璃加工、木材加工、塑料加工、金属加工、表面处理技术与镶嵌技术、环保技术和工厂技术、环境技术、工厂设备、操作技术和设备

门窗服务：门窗行业服务、协会及联合会、研究与发展、行业信息动态

四、组团单位介绍：

中盈展(北京)国际会展服务有限公司(北京中盈展国际展览有限公司)主要组织玻璃展，门窗展，建材展，家具配件展，木工机械展，睡眠展，金融展等的出国参展服务。公司总部成立于2006年，位于中国首都北京，并且在大连、武汉设立有办事处，在河北保定有分公司，加拿大设立有海外分公司。我司为参展企业提供参展咨询、展会报名、展位分配、会刊登录、摊位设计装修、展品运输、人员邀请、签证辅导、商务考察、境外安排等一站式服务，架起国内外企业的交流、合作平台。在参展客户从参展咨询到成功参展的整个过程中，每个环节精心把关，细细操作，致力打造中国出境展览服务机构的优秀品牌。

中盈展通过自身对出境展览的全面了解，为客户提供国际市场分析，结合企业产品推荐有效的国际展会，使企业在主力开拓自己业务的同时花费较小的精力筛选展会，投入国际市场，打开国际市场，做充分和必要的宣传，扩大外贸交易。我司将有经验丰富、专业化的团队为您提供最优惠的价格和最专业、全面的参展服务与咨询，展会正在火热招展中，欢迎来电垂询！！

联系方式：张环 13811224041 QQ: 2355590359 邮箱: sales7@zhongyingzhan.com