

# 武汉文具店收银机|文具进销存收银软件|灵敏扫描器

产品名称	武汉文具店收银机 文具进销存收银软件 灵敏扫描器
公司名称	武汉一伟恒通科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	安装:包安装 培训:包教会 产地:武汉
公司地址	武昌区东龙世纪花园（金橡阁，丹桂阁）1 - 2层16室
联系电话	027-86708403 13986176095

## 产品详情

该如何选择你心怡的文具店收银机

面对市场激烈的竞争，通过商店自动化来提升运营效率和管理水平是信息化社会零售企业的必由之路。通常，选择适合的收款机软件系统是采用或者升级商店前端系统的首要步骤。

“恒通商用收银机可选范围非常广泛，从使用功能简单的电子收款机到功能强大的主机，为计划实施或者升级商场自动化解决方案的零售商提供了众多选择。”“零售商在选择最佳的恒通收款机硬件方案时应该着重考虑以下五大要素。”

强大的投资保护功能

1、恒通收款机主机要能够提供强大的投资保护。它应该基于广泛认可的标准之上，使用“开放性”技术，以确保零售商在较大的范围内选择外设设备和软件供应商。此外，它还应该具备可扩展性，能够使零售商轻而易举地扩展终端内存和数据存储容量，从而确保恒通收款机收银系统满足业务快速发展的需求。

2、注重总体拥有成本

恒通收款机的整体拥有成本和购置成本同等重要。恒通收款机主机需要经过严格的设计和测试，满足各种苛刻零售环境的要求，以降低荡机和维护成本。如果零售商在几年之内还会安装新的恒通收款机系统，则应考虑系统供应商的“平台稳定性” 如果供应商每几个月就改变一次内部组件(通常和电脑一起

)，零售商就会遭遇同时维护多种不同系统的尴尬。因此，零售商一定要确保恒通收款机系统在寿命期内能够获得维护所需的备件和服务。

### 3、高水平的零售集成度

恒通收款机主机要为零售系统外设设备提供足够的接口，包括钱箱、打印机、用户显示器、读卡器等，并为这些外设产品提供电力供应，而无需其它外部变压器和单独的电源连接。恒通收款机硬件还要经过多种配置环境下的测试，能够与各种不同外设设备以及软件结合使用，以确保系统内所有的组件能够在一起协调运转。

文具店的介绍：

#### 一、淡季进行促销活动

对于文具行业来说，暑假和寒假变成为了一年之中的淡季。因为相对较大的消费群体都放假去了。对文具相对的需求就会减少，那在这个时候要怎么样才能带动消费呢？根据以往门店销售的经验来看，淡季促销活动在淡季经营中起到了重大作用。因为消费者在不需要买这个东西的情况下，看到有优惠活动，便会考虑购买。而这个时候用什么产品进行促销呢。相信大家很快也会想到，将一些相对冷门滞销的库存产品以低价销售，或者将开学必备产品进行促销活动，一方面既能消除库存，另一方面还能用低价吸引消费者进店，进店可以购买该款产品，还可以看下店内其他产品。

#### 二、为旺季做好准备

经营文具店，旺季一般在学生上学期间，开学则成了最旺时期，如果每年的大学讯和小学讯、中学讯，开学季经营业绩没有完成50%以上，一年的生意也就看得见。旺季是店铺生意最关键的时期，一定要重点把握。然后是其他的一些节日的应季商品，比如圣诞节，元旦，教师节，儿童节，情人节等等。

旺季热卖有几点必须注意：

- 1、旺季前后对存货进行盘点，商品提前准备好，货源充足，对尾货进行促销。
- 2、及时发掘当季的“当家”商品，重点管理，尤其是货源一定要充足(当家商品不用怕，即使是处理，也是最先销售的商品)。
- 3、有效的促销措施一定要到位，在店铺内制造“热卖”气氛。

#### 三、热卖产品做展架或POP海报

仔细分析一下店铺商品的销售资讯，就会发现特定时期内，有几种商品特别畅销，几乎每天都是店铺销售排行榜上的前几名。如果缺货，一些顾客还提前预定。

所以对热销产品还应该把具有推广宣传作用的展架和POP海报做起来，从而吸引消费者的目光和加

大对热销产品的宣传。

#### 四、让顾客变常客

常客是店铺的最佳广告途径。

文具店属于定点消费场所，消费群体又比较明显，需求也不是一次性的，所以往往经常会有顾客会需要重复购买或者购买其他产品。所以一定要重视每一个进店购买的顾客，他很有可能马上就会来进行第二次购买，或者介绍朋友来一起购买。

使顾客变常客的方法很多，本质上都是使顾客获得额外的利益，包括物质和精神的两个方面。

最关键的一点是重视店铺营业员的作用，如果营业员的记忆力足够好，能够认出店铺的常客，并给予常客的待遇，例如称呼姓名、聊聊家常、提供更加贴切的购物建议等，顾客的满意程度将会提高，甚至介绍自己的亲朋好友来店铺消费。

或者抓住一些班上的意见领袖，多与他们互动交流，赠送一些体验产品，试用产品，通过他们去影响身边的同学。也是不错的方法。

#### 五、店铺选址

- 1、选址至关重要，店址方圆两公里内一定要有两到三所学校，或者周围是具有相当规模的商业写字楼群，这才能够保证附近有消费群体。
- 2、以行人流量来定。一般而言，高的顾客流量水平会增加销售。
- 3、公共交通设施与路况。路况指路面的宽度、交通拥挤程度以及有无交通管制等，它不仅与客流有关，也与商店上货速度有直接关系。
- 4、店铺的结构和店铺的能见度；店铺面积大小及其建筑结构、形状；有无城建规划限制，如水电、下水道、暖气等条件也是选址的重要因素。
- 5、店铺坐落的位置。位置的概念是指坐落于某一地段的具体位置，如拐角、中心、十字路口、学校附近等。

#### 六、店招、货架海报设计

我们都知道，良好的店面设计与装修，适销对路的商品线，以及各种促销活动，可以起到吸引消费者进入店铺浏览的效果。

店招，无疑就是店面的招牌。店面招牌在店面装修中也是关键之一。招牌在现在能够起到一定的指示作用。广告招牌也是对公司店面的一种展示和宣传，在现在的经济市场中，已经成为了一种不可或缺的资源，它给经济的发展带来的积极作用也是不可忽视的。好的店铺招牌，可以传递信息，加强品牌效益，并可以吸引消费。

货架海报设计，则可以加强消费者对产品的了解，更起到了指引作用，因为一般海报上面的都是热销产品或高端产品。

## 七、招有能力的文具店收银员

良好的店面设计与装修，整洁整齐的产品货架，还有当下热销产品和新品的促销活动，这都起着吸引顾客进店的作用。而进店后就看商品优劣和营业员的销售能力了。所以，除了进货的货源要层层把关，选择优质产品外，营业员便是最终促成销售的关键。优秀的营业员都是推销高手，能够使顾客心甘情愿掏腰包。

而要想成为一名优秀的营业员就需要自己有良好的业务能力及带给顾客良好的购物体验，多多的保留一些回头客进行二次或者多次消费，要针对不同的顾客的不同诉求来合理的推荐相关的产品。

我们的产品：

1 小票打印机:57mm热敏式,80mm热敏式,75mm针式

2 整套收银机收款机：电子收款机,触摸式一体机、收银秤衡器

3 各行业商业收银管理软件

4 收银周边设备：顾客显示屏，单显，钱箱，机箱，可编程101工业键盘，盘点机、刷卡器,电子称,液晶屏

5 条形码扫描器:红光枪、激光枪、激光平台

6 条形码打印机:商业型,工业型

7 打印耗材：不干胶标签纸,收银纸,色带,碳带,各种会员卡

8 维护收银设备软硬件,维修并供应收银秤条码秤零配件 产品广泛应用于商场、超市、便利店、各类专卖店、文具店、连锁店，化妆品店,书店、食品店、桌球收费、桑拿收费、冲印店，烟酒店,自动计税收款机。餐饮店、服装店等