S2B2C商城系统开发

产品名称	S2B2C商城系统开发
公司名称	广州快来吧信息科技有限公司
价格	99.00/1
规格参数	18:11 175:169 172:135
公司地址	广州市天河区黄村西华里八巷8号306房
联系电话	13711124870 13711124870

产品详情

赢在移动微信裂变分销平台借助S2b2C模式,企业可以大大降低参与零售的门槛,把传统由专职人员进行的商品推介工作社会化、兼职化。进而产生一种四两拨千斤的效果,平台只需努力做好产品和服务,万店同源,抢占移动端。

赢在移动微信裂变分销平台是一款集"商城分销"为一体的微信裂变分销平台,通过全新的S2b2C模式,为企业提供移动分销解决方案。向上,平台(S)向资源方采购产品,管理产品,并为资源方提供预约和核销工具;向下,平台招募分销商(b)加入产品推广队伍,通过让分销商发展分销商和客户(C)获得佣金提成,快速复制店铺进行裂变式传播,实现店中店,迅速拓展产品分销体系和通路。

S (supplier) 是供货商;B(business) 是商家负责分销业务;C(customer) 是客户也是采购商。

这种模式下,产品的品牌是S的,S生产产品并且向B供货,B则一方面从S处进货,另一方面向C铺货商品提供一件代发,C可以向B进货销售给自己的客户。

供货商(supplier)无需具备运营和推广的专业素质,只需加入淘供应平台并将商品的详细信息上传,通过平台的严格审核之后,就可以由平台内的众多网络商家对供货商的商品进行铺货,网络销售已经悄悄的开始了。平台旨在为供货商创建了一个新的经营模式,打破传统销售渠道,为供货商开辟一个自主独立的经营新天地。

分销业务(Business),不论是创业者还是草根,平台都给予了一个零风险的创业机会,无需广告推广的成本,只要将供货商的商品收藏到自己的店铺,同时招聚其它网络平台店铺商家进行铺货,就可以分享到商品销售带来的利润分成。

采购客户(Customer),在这里无需大笔资金和大量库存,加入s2b2c淘供应平台后,每天都有海量的新品可供下载,无需反复授权,支持一键铺货和一件代发。平台还提供多店管理页面,可以绑定多家网店并且很方便地管理。

此平台作为传统意义上的\$2B2C模式的升级版,打破了原有的经营模式,是让供货、招商、销售、变的更加快捷、简便、创造自主、合作、共享的新商网络业模式。

- 一、赢在移动微信裂变分销平台能帮助企业解决哪些问题?
- 1、微信裂变分销平台解决传统电商烧钱买人气问题传统电商投资高,竞争大,广告费高,往往投资的广告费不与宣传的力度成正比。
- 2、微信裂变分销平台解决传统电商爆款无利润问题传统电商竞争力度大,鱼龙混杂,往往费尽心思宣传起来的爆款产品却无利润收益。
- 3、微信裂变分销平台解决传统电商流量入口单一问题传统电商流量入口单一,服务费,引流费高得惊人
- 4、微信裂变分销平台解决传统电商无分销平台问题传统电商就像自守家门,老板从早忙到晚,没有分销,好产品得不到认可。
- 二、赢在移动微信裂变分销平台 助力迅速拓展销路

当前大部分企业限于自身人力财力,最终借助第三方平台进行营销。于是出现用户只认平台,不识品牌、订单客户留存平台、平台规则的变动不可控等难题。赢在移动精心打造的微信裂变分销平台,能够让旅行社打造属于自己的平台,通过四大优势助力企业解决营销痛点。